Zeitschrift: Générations : aînés
Herausgeber: Société coopérative générations
Band: 26 (1996)
Heft: 4

Artikel: Des appareils médicaux à meilleurs prix
Autor: Montanya, Frédéric
DOI: https://doi.org/10.5169/seals-828656

Nutzungsbedingungen
Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften auf E-Periodica. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen sowie auf Social Media-Kanälen oder Webseiten ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Mehr erfahren

Conditions d'utilisation
L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. La reproduction d'images dans des publications imprimées ou en ligne ainsi que sur des canaux de médias sociaux ou des sites web n'est autorisée qu'avec l'accord préalable des détenteurs des droits. En savoir plus

Terms of use
The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. Publishing images in print and online publications, as well as on social media channels or websites, is only permitted with the prior consent of the rights holders. Find out more

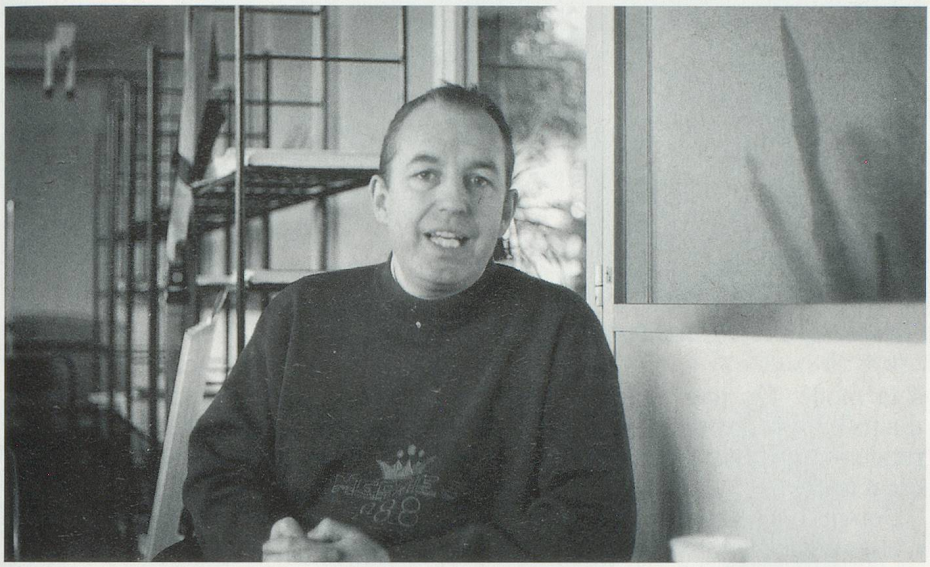
Download PDF: 14.07.2025

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, https://www.e-periodica.ch

GE

Des appareils médicaux à meilleurs prix

Le développement des soins et du maintien à domicile de personnes âgées ou handicapées a ouvert un large marché d'appareils médicaux simples ou sophistiqués, allant d'une poignée de baignoire à un lift d'escalier. Ces derniers connaissent un beau succès, puisqu'on en pose en moyenne 500 par an dans notre pays.



Eric Fornerod au service des handicapés Photo F.M.

Eric Fornerod, un Genevois de 42 ans, a ainsi entrepris, en juin 1993, d'explorer ce marché en utilisant ses années d'expériences d'acheteur-grossiste en matériel électronique. La société, Service Réhabilitation Suisse (SRS), née dans un immeuble de la zone industrielle des Acacias à Genève, fournit aujourd'hui quatre dépositaires. A Genève, Clarens, Sion et Le Crêt du Locle. Des dépositaires, présents dans tous les cantons romands, complètent le réseau.

Au-delà de l'histoire personnelle d'un homme peu courant, qui a commercé avec l'Inde après être tombé amoureux d'une femme du pays, au-delà du patron qui se sent la bougeotte et crée, parallèlement à la SRS, une entreprise de transfert de technologie avec la Chine. Eric Fornerod fait surtout baisser les prix du matériel qu'il représente de 30% à 50%.

Que vous ayez besoin d'un lit électrique, d'un coussin de positionnement, d'accessoires pour la salle de bains et les toilettes, de cannes anglaises ou de fauteuils roulants, Eric Fornerod se fait fort de vous proposer plusieurs modèles pour chaque objet cité et ce, au meilleur prix du marché.

Un mot revient souvent dans sa bouche: «Il est difficile de choisir sur catalogue. Aussi, à la SRS, nous avons en démonstration tous les appareils que nous vendons. Mais surtout, nous offrons un choix de solutions qui peuvent toutes être testées dans nos locaux et adaptées le mieux possible aux pathologies traitées.»

«Avant, relève Eric Fornerod, les entreprises actives sur le marché étaient généralistes, allant jusqu'à offrir 15 000 références sur catalogues, alors que nous avons limité notre offre à 400 articles. Ce qui nous permet notamment d'abaisser les prix en commandant de plus grosses quantités.»

Idées à foison

Rien ne prédestinait pourtant le jeune homme à se pencher sur le sort des handicapés. Sa première activité consistait à acheter et exporter des produits destinés au marché américain et vendus, par conséquent, à des prix inférieurs à ceux pratiqués en Europe. De 1978 à 1981, Eric Fornerod fera ses armes dans ce business fort lucratif. Mais à l'âge de 27 ans, cet autodidacte ne veut plus se contenter de sa formation scientifique et il s'inscrit à Genève en sciences commerciales. Une fois son diplôme en poche, il part s'installer en Inde. Après y avoir fait un peu de commerce (une seconde nature chez lui), il revient en Suisse. A 27 ans, il ajoute à sa licence une spécialisation financière et crée, pour la première fois, une entreprise pour son seul compte.

Après diverses péripéties, il devient consultant spécialisé dans les sociétés en difficultés. Son second mandat concerne une entreprise genevoise d'appareillage médical, un mammouth couvrant tous les marchés d'instruments médicaux existants. Son plan de restructuration ne sera pas accepté par les actionnaires, mais il obtiendra les droits d'exploitation du projet étudié et baptisé: Services Réhabilitation Suisse. Eric Fornerod envisage de développer une société d'import-export en Chine. Dans chacune de ses sociétés, il s'appliquera à casser les prix. Relever des défis, c'est la marotte du fondateur de SRS. Et ce sont les consommateurs qui en bénéficient...

Frédéric Montanya

Adresses utiles

Fédération suisse de consultation en moyens auxiliaires pour personnes handicapées et âgées (FSCMA/SAHB): Centrale d'Œnsingen, tél. 062/396 27 67.

Association suisse des paraplégiques: tél. 037/41 09 96.

Service de Réhabilitation Suisse: 14, rue Eugène Marziano, 1227 Acacias. Tél. 022/301 38 88.