

Objektyp: **Advertising**

Zeitschrift: **ASMZ : Sicherheit Schweiz : Allgemeine schweizerische  
Militärzeitschrift**

Band (Jahr): **177 (2011)**

Heft 6

PDF erstellt am: **13.09.2024**

### **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

### **Haftungsausschluss**

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

## RHEINMETALL DEFENCE

Rheinmetall Air Defence AG (ehem. Oerlikon Contraves AG) ist einer der weltweit führenden Anbieter von Flugabwehrsystemen. Als Unternehmen des Rheinmetall Defence Verbundes erwirtschaftet die international tätige Unternehmung mit rund 800 Mitarbeitern am Standort Zürich einen Jahresumsatz von ca. 300 MioEUR.

Für den Standort Zürich suchen wir eine/n

### VerkaufsingenieurIn

#### Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Pflege persönlicher Kontakte zu den für die Beschaffung, Planung und Einsatz verantwortlichen Personen / Stellen in den Kundenländern
- Aktives Bearbeiten des Marktes und Umsetzen der länderspezifischen Schwergewichtsziele
- Teilnahme an Ausstellungen und Organisieren von Kundenvorfürungen
- Beschaffung von Marktinformationen
- Durchführen von Produktpräsentationen / Briefings; Vorfürungen; Erprobungen; Beraten der Kunden bzgl. Einsatz, Logistik, Kampfwertsteigerungen
- Erarbeiten von Offerten und kundenspezifische Vorschlägen
- Vorbereiten und Führen von Vertragsverhandlungen, Vertragsabschlüsse

#### Unsere Anforderungen:

- Technische Grundausbildung (Ing. oder Techniker) mit Weiterbildung in Verkauf/Marketing
- Offiziersgrad von Vorteil
- Internationale Verkaufserfahrung mit komplexen Investitionsgütern
- Flair für den Umgang mit internationaler Kundschaft
- Reisetätigkeit 20% - 40%
- Sprachen: sehr gutes, verhandlungssicheres Spanisch, Deutsch und Englisch (je in Wort und Schrift)

Wenn Sie an dieser herausfordernden Aufgabe interessiert sind, dann bewerben Sie sich bitte schriftlich und senden Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto per Briefpost an:

Rheinmetall Air Defence AG  
Herr Mani Holstein  
Personalabteilung  
Birchstrasse 155  
8050 Zürich  
www.rheinmetall-defence.com

Bis er fliegen gelernt hat,  
braucht's die Rega.



## Berner Fachhochschule

Weiterbildung

Stufe für Stufe betreuen wir Sie bei berufsbegleitender Weiterbildung.

### Ihre Zukunft ist unser Programm

#### Unser Angebot:

- > Betriebswirtschaft und Management
- > Information Technology
- > Medizininformatik
- > Medizintechnik

#### Ihr Abschluss:

- > EMBA (Executive Master of Business Administration)
- > MAS (Master of Advanced Studies)
- > DAS (Diploma of Advanced Studies)
- > CAS (Certificate of Advanced Studies)

Start: Frühjahr und Herbst. Monatliche Informationsanlässe mit anschliessendem Apéro, Wankdorffeldstr. 102, in 3014 Bern.

Besuchen Sie unsere Webseite oder rufen Sie uns an:

**ti.bfh.ch/weiterbildung – Telefon +41 31 84 83 111**