

Objektyp: **Advertising**

Zeitschrift: **ASMZ : Sicherheit Schweiz : Allgemeine schweizerische
Militärzeitschrift**

Band (Jahr): **182 (2016)**

Heft 1-2

PDF erstellt am: **05.07.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

THALES

thalesgroup.ch

Die Thales Suisse SA in Zürich Binz ist die Schweizer Niederlassung der international tätigen Thales Gruppe, welche weltweit rund 61.000 Mitarbeitende beschäftigt, davon 220 in der Schweiz. Thales ist eine Elektronik-Gruppe, welche komplexe Technologien, Systeme und Dienstleistungen anbietet, die mehrheitlich konzernintern entwickelt werden.

Für den Bereich Defence & Homeland Security suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine-/n erfahrene-/n

Sales Engineer (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Begleitung bestehender und Gewinnung neuer Projekte im Umfeld militärischer oder ziviler Sicherheitssysteme
- Festigung bestehender und Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Hohes Verständnis des Marktes und der Kundenbedürfnisse sowie die Fähigkeit, die daraus gewonnenen Erkenntnisse in Angebote, Projekte oder Lösungsentwicklungen nutzbringend einfließen zu lassen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Hoch- oder Fachhochschule als Ingenieur wünschenswert
- Marketing- oder verkaufsspezifische Weiterbildungen wünschenswert
- Erfahrung im Verkauf und Offertwesen im Investitionsgüterbereich und Systemgeschäft, vorzugsweise im militärischen oder zivilen Sicherheitsmarkt
- Schweizer Bürger mit Offiziersausbildung
- Sehr gute mündliche und schriftliche Deutsch- und Englischkenntnisse (Französisch von Vorteil)

Sie haben eine schnelle Auffassungsgabe, sind belastbar, flexibel, kommunikationsstark und selbstständiges Arbeiten gewohnt. Verhandlungen führen Sie sicher und kompetent. Des Weiteren zählen Kundenorientierung, Proaktivität und gute Teamfähigkeit zu Ihren Stärken.

Freuen Sie sich auf ein spannendes, internationales Umfeld sowie auf die Chance, einen wesentlichen Beitrag zum langfristigen Unternehmenserfolg leisten zu können.

Attraktive Anstellungsbedingungen sowie sehr fortschrittliche Sozialleistungen gehören ebenfalls zu unserem Angebot.

Interessiert? Bitte senden Sie Ihr Bewerbungsdossier in elektronischer Form an:

recruiter@ch.thalesgroup.com

Herr Peter Kistler, Thales Suisse SA, Binzstrasse 18, Postfach, CH-8045 Zürich

WAFFEN-SAMMLERBÖRSE



18. – 20.03.16 MESSE LUZERN

Fr+Sa 10–18, So 10–17 www.waffenboerse-luzern.ch



WWW.FJS.CH
facebook.com/FJSbern

FISCHEN JAGEN SCHIESSEN

**DIE PLATTFORM FÜR NATUR
UND OUTDOOR**

12. Internationale Fach- und Publikumsmesse

18. – 21. FEBRUAR 2016

BERNEXPO-GELÄNDE, BERN

Ermässigt SBB RailAway-Kombi.