

En-dehors des interdictions et des prescriptions

Autor(en): [s.n.]

Objektyp: **Article**

Zeitschrift: **Energieia : Newsletter de l'Office fédéral de l'énergie**

Band (Jahr): - **(2014)**

Heft 4

PDF erstellt am: **11.09.2024**

Persistenter Link: <https://doi.org/10.5169/seals-643664>

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

En-dehors des interdictions et des prescriptions

Andreas Diekmann, professeur à l'EPFZ, étudie ce qui nous motive dans nos comportements énergétiques. Il reconnaît l'adage: petites causes, grands effets.

Qu'est-ce qui va nous inciter vraiment à économiser de l'énergie? Il serait naïf de croire que chacun en prendra l'initiative de lui-même. Cela fonctionne tout au plus lorsque l'effort à fournir est minime, comme par exemple dans le recyclage des déchets. En l'occurrence, le souci de l'environnement peut encore être renforcé par la proximité des conteneurs pour le verre et le papier. Si au contraire c'est le besoin de confort qui prédomine, l'environnement peut aller se faire voir, comme par exemple chez ceux qui prennent l'auto pour de courts trajets en ville.

Selon Andreas Diekmann, professeur de sociologie à l'EPF de Zurich, ces choix dépendent de la personne et de la situation où elle se trouve. «Il existe certes des incitations économiques plus efficaces que d'autres. Mais il n'y a pas de règle générale à ce sujet.» Selon lui, les prescriptions et interdictions se justifient éventuellement lorsqu'il s'agit de faire admettre des exigences de sécurité et des normes techniques. Dans des situations extrêmes, le gouvernement peut même se voir contraint de recourir à des mesures drastiques. Ainsi, la Seconde Guerre Mondiale a amené la Suisse à rationner la consommation d'énergie.

Inconvénients de l'interdiction

Il faut éviter au possible d'interdire sans nécessité absolue, cela pour deux raisons, selon Diekmann: «L'interdiction ignore les besoins individuels, et elle n'invite pas à surpasser les exigences.» En effet, une entreprise ne cherchera guère à aller au-delà des valeurs-limites légales, même si des économies supplémentaires étaient possibles à moindres frais. L'incitation la plus forte résulte selon lui d'une réglementation reposant sur le principe du pollueur-payeur: que celui qui consomme plus d'énergie la paie plus cher. «L'idée du commerce des émissions est séduisante,

car elle incite les entreprises à produire avec moins d'énergie en investissant dans l'innovation technique. Toutefois, les certificats semblent être commercialisés à des prix bien trop bas pour exercer l'effet escompté.» La raison en serait que l'industrie européenne s'est vu attribuer une part beaucoup trop élevée de certificats. Il conviendrait donc d'en retirer une partie du marché, meilleure solution pour contribuer à réduire les rejets de CO₂.

Les prescriptions sur des standards énergétiques sont également appropriées selon le professeur à l'EPFZ. L'étiquette-énergie – parmi d'autres éléments – permet au client de s'informer avant l'achat sur l'efficacité énergétique du produit, tout en le laissant seul maître de son choix. Le dilemme subsiste si le linge le moins gourmand coûte beaucoup plus

«Ce qu'il nous faut, c'est davantage de technologies intelligentes, et un renchérissement de l'énergie.»

cher que celui qui relève d'une catégorie moins économe. Dans ce cas, le renchérissement du courant apporterait davantage.

Modifier l'option initiale

A côté de telles incitations économiques réelles, le professeur et son équipe examinent l'influence possible d'incitations douces. Une de leurs études repose sur l'hypothèse que le courant vert constitue l'offre standard du fournisseur. La clientèle sera-t-elle plus nombreuse à en profiter, sachant qu'il faut intervenir si l'on veut modifier cette option? «Il arrive qu'une mesure toute simple entraîne d'importants changements de comportement.»

«Les autres»

Une étude devrait porter sur la consommation d'énergie, considérée comme une norme

sociale: comment se comporteront des personnes pouvant connaître à tout moment leur consommation, par exemple au moyen d'une app? Il ressort d'un rapport émanant de l'Université de Lausanne (Compteurs intelligents, conseils ou comparaison sociale: Qu'est-ce qui influence la consommation d'électricité?) que des ménages ayant directement accès à leur consommation de courant, par exemple au moyen d'un Smart-Meter, en consomment quotidiennement 3,2% de moins. De même, la consommation des tiers peut influencer la nôtre, comme on l'a observé aux USA. Diekmann suppose qu'il existe aussi des Suisses qui font leurs choix en fonction de la consommation de courant normale pour un ménage.

Le professeur de sociologie souhaiterait savoir aussi dans quelle mesure des récompenses

symboliques produisent l'effet escompté. Il a observé à Toronto le cas de personnes ayant reçu une telle récompense pour avoir dépensé davantage afin de se payer du courant vert. La décoration pouvait être plantée dans le jardin, bien en vue des voisins.

Astuces techniques

L'incitation douce peut entraîner quelques économies, selon le Pr Diekmann, alors que de simples appels à la raison ne sont guère utiles. En revanche, certaines techniques, même peu sophistiquées, aident. Nombre d'hôtels modernes se servent d'une carte que le client emporte en quittant sa chambre, provoquant l'extinction de l'éclairage. Sans cet accessoire, bien des clients auraient un comportement moins exemplaire. «Ce qu'il nous faut, déclare Diekmann, c'est davantage

de technologies intelligentes, et un renchérissement de l'énergie.» Il fait valoir qu'aux USA par exemple, seul le renchérissement de l'essence a relancé, il y a quelques années, les ventes de véhicules européens plus petits et moins gourmands à l'usage.

Mais selon lui, la catastrophe de Fukushima n'a pas provoqué de changement des comportements individuels. Elle a pourtant entraîné un revirement politique dans plusieurs pays. «Soyons francs: Bien des gens continuent à faire simplement ce qui les amuse, si c'est à leur portée: ils vont en vacances aux Caraïbes et se déplacent en auto, quittes à recycler quelques bouteilles par acquis de conscience.» C'est sur ces prémisses que Diekmann base sa recherche fondamentale, visant à définir les conditions propres à amener les gens à mener leur vie en conscience du défi énergétique. (bra)



A quelle catégorie de consommateurs d'énergie* vous rattachez-vous?

L'idéaliste

Convaincu, vous affichez dans tous les domaines un comportement parfait dans l'optique énergétique. Vous êtes prêt à accepter pour cela certaines dépenses spécifiques et à placer au second plan votre besoin de confort. Vous êtes parfaitement conscient des retombées de vos actes, et confiant de provoquer un changement positif.

L'inconséquent

Connaissant le défi énergétique, vous êtes prêt à consentir certains sacrifices pour le relever. Mais dans le quotidien, vous n'agissez pas systématiquement dans ce sens.

Le consommateur économe d'énergie

Vous vous engagez avec force en faveur des économies d'énergie tant que cela n'exige aucun sacrifice financier. Mais vous rejetez toute mesure politique impliquant un surcoût. Vous percevez par ailleurs une certaine pression sociale en faveur des économies d'énergie.

Le matérialiste

Vous n'avez que peu d'intérêt pour le défi énergétique. Surtout dans les domaines de la mobilité et de l'alimentation, cette indifférence est très prononcée. Vous ne prenez des mesures de rationalisation énergétique, motivées financièrement, que dans le ménage.

Le confort d'abord

Que vous économisiez l'énergie est plutôt improbable. Vous ne croyez pas que la consommation croissante soit un problème de société. Partant, vous ne vous en sentez pas responsable. Votre confort personnel prime le souci d'économiser l'énergie.

Le consommateur réfléchi, axé sur son plaisir

Vous n'êtes guère motivé à adopter un comportement économe d'énergie, car vous ne désirez pas renoncer à votre confort. Pourtant conscient des effets d'une consommation élevée, vous ne vous sentez pas responsable d'y porter remède en évitant le gaspillage. Et vous croyez ne pouvoir économiser que marginalement sur votre consommation d'énergie.

* B. Sütterlin, T. A. Brunner, M. Siegrist (2011): «Who puts the most energy into energy conservation? A segmentation of energy consumers based on energy-related behavioral characteristics.»