

# "Professionell verkaufen" : Michael Hamacher motiviert im zef

Autor(en): [s.n.]

Objektyp: **Article**

Zeitschrift: **Fotointern : digital imaging**

Band (Jahr): **4 (1997)**

Heft 16

PDF erstellt am: **09.08.2024**

Persistenter Link: <https://doi.org/10.5169/seals-978939>

## **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.

Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.

Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

## **Haftungsausschluss**

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.



# «Professionell verkaufen»: Michael Hamacher motiviert im zef

Im November 1997 beginnt im zef Reiden eine neue Seminarserie mit dem wohl bekanntesten und erfolgreichsten Seminarleiter in der Fotobranche im deutschsprachigen Raum, der auf Verkauf- und Motivationsseminare spezialisiert ist. In der ersten Phase bietet Herr Helmut Hamacher dem interessierten Publikum die drei folgenden, verschiedenartigen Seminare an:

## Professionell verkaufen: Mehr Profit pro Bild

Praxisorientiertes Verkaufstraining für alle Mitarbeiter im Verkauf, die das Ziel haben, mehr Profit mit Bildern zu machen.

Sie erfahren und erleben, wie Sie sich selbst und andere motivieren, wie Sie besser auf Ihre Kunden eingehen können, wie Sie eigene Erfolgsblockaden abbauen, was Kundenorientierung bedeutet, wie Sie aktiv Filme verkaufen, wie Sie aktiv hochpreisige Bilder verkaufen, wie Sie aktiv Alben, Vergrößerungen etc. verkaufen, wie Sie aktiv neue Kunden gewinnen, wie Sie mehr verkaufen

Sa./So., 1./2. November

## Professionell verkaufen: Mehr Profit pro Kamera

Praxisorientiertes Verkaufstraining für alle Mitarbeiter im Verkauf, die das Ziel haben, mehr Profit mit Kameras in kürzester Zeit zu machen und über das technische Basiswissen verfügen.



Sie erfahren und erleben, wie Motivation entsteht, wie Sie besser auf Ihre Kunden eingehen können, wie Sie eigene Erfolgsblockaden abbauen, was Kundenorientierung bedeutet, wie Sie einen optimalen ersten Eindruck

vermitteln, wie Sie eine gekonnte Bedarfsermittlung erzielen, wie Sie Vertrauen und Kompetenz ausstrahlen, wie Sie schnell und effizient Geräte demonstrieren und dabei Ihren Kunden begeistern, welche Gegenargumente Sie zu

Ihrem Vorteil nutzen können, wie Sie die Kaufentscheidung herbeiführen, wie Sie schneller zum Abschluss kommen, wie Sie mehr verkaufen

Fr.- So. 7. bis 9. November

## Professionell verkaufen: Mehr Profit pro Mitarbeiter

Praxisorientiertes Führungsseminar für alle Mitarbeiter im Unternehmen, die das Ziel haben, mehr Profit pro Mitarbeiter zu erzielen und die eine Führungsaufgabe übernommen haben.

Sie erfahren und erleben, wie Sie sich selbst und andere motivieren, wie Sie besser auf Ihre Kunden eingehen, wie Sie eigene Erfolgsblockaden abbauen, wie Sie Erfolgsblockaden Ihrer Mitarbeiter abbauen, was Kundenorientierung bedeutet, wie Sie Bedingungen schaffen, anstatt zu reagieren was klare Zielvorstellungen bewirken können, wie Sie kreatives Denken entwickeln, wie Sie Prioritäten setzen, wie Sie Ruhe bewahren, auch wenn's schwierig wird, wie Sie richtig Aufgaben delegieren, wie Sie effizienter Arbeiten, wie Sie Ihre und die Stärken Ihrer Mitarbeiter gezielter einsetzen, wie Sie mehr verkaufen

Fr.-So. 21. bis 23. November

Verlangen Sie die detaillierten Seminarprogramme.

Info: zef, Zentrum für Foto, Video / Audio, EDV, Tel.: 062/758 42 00

## Einladung zur Generalversammlung des Vereins zef Support

JS. Am 20. Oktober 97 findet im Seminarraum III des zef Reiden die 4. ordentliche Generalversammlung des Vereins «zef support» statt. Zu dieser Veranstaltung, welche durch ein interessantes Rahmenprogramm abgerundet wird, laden wir Sie freundlich ein.

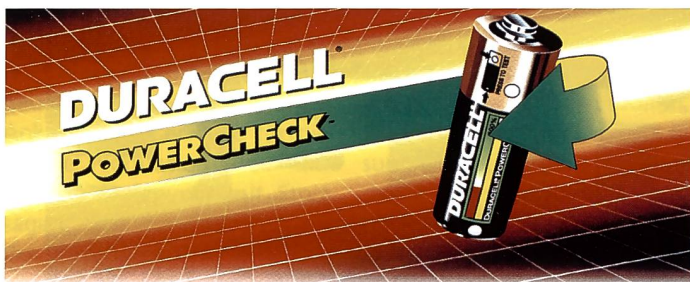
Programm:

- 09.30–10.00 Uhr Eintreffen der Support-Mitglieder, Begrüßungskaffee mit Gipfeli
- 10.00–11.00 Uhr Profit kommt von Profi, Michael Hamacher\* über Motivation und Profit
- 11.00–12.00 Uhr Jahresversammlung des zef support mit Lancierung der zef Foto-Action

ab 12.00 Uhr Apéro mit kleinem Imbiss im Grotto

\*Michael Hamacher, professioneller Unternehmensberater und Verkaufstrainer, zeigt Ihnen in einem einstündigen Profi-Event, wie Sie Ihre Mitarbeiter zu Höchstleistungen animieren können. Sie erfahren und erleben:

- wie Motivation entsteht
- Sie sich und Ihre Mitarbeiter begeistern können
- Sie Unternehmensziele zu Mitarbeiterzielen machen
- Sie klare Vereinbarungen treffen
- Sie mit Ihren Mitarbeitern Ideen entwickeln
- Wie Sie Ihre Erfolge feiern
- Warum feiern wichtig ist.



Schmid AG, Foto Video Electronics  
5036 Oberentfelden

Ihr Partner für  
Digitalfotografie

IS Intersystems Imaging GmbH  
CH-6995 Monteggio  
Tel. 091 600 00 11, Fax 091 600 00 12  
<http://www.isidigifoto.ch>

Field Pro  
Studio Pro XL  
BigShot  
Imaginator

isi  
...just easy to use.

# Riesen-APS-Aktion\*



## 1. Wir arbeiten gratis für Sie!\*

In den Monaten November '97, Dezember '97, Januar '98 und Februar '98 verarbeiten wir einen ganzen Tag lang Ihre sämtlichen APS-Erstaufträge (Entwicklung, Index und Kopien in allen drei 10er-Formaten) **zum Nulltarif!** Am Ende jedes Monats wird der Gratis-Tag ausgelost. Sie erhalten eine 100%ige Gutschrift für alle APS-Erstaufträge von diesem Tag.

## 2. Vier Monate lang gratis APS-Miniposter!\*

In den Monaten November '97, Dezember '97, Januar '98 und Februar '98 schenken wir Ihren Kunden mit jedem APS-Erstauftrag (Entwicklung, Index und Kopien) einen **Gutschein für 1 Gratis-APS-Vergrößerung** in den Formaten 20 x 30 cm (C), 20 x 35 cm (H) oder 13 x 35 cm (P).

## Immer einen Schritt voraus!\*

**Neu (typisch Pro Ciné) – Mehr Bild zum gleichen Preis** mit dem Panorama Plus-Format: Der Panorama-Negativausschnitt beträgt beim Panorama Plus-Format in der Höhe 13 mm statt des Standard-Panorama-Ausschnitts von nur 9,5 mm.

- Panorama<sup>Plus</sup> 15 x 35 cm (statt 13 x 35 cm)
- Panorama<sup>Plus</sup> 26 x 60 cm (statt 20 x 60 cm)
- Panorama<sup>Plus</sup> 33 x 75 cxm (statt 25 x 75 cm)

**Neu (typisch Pro Ciné) – Stärkere, umweltfreundliche APS-Box**  
Ab sofort wird unsere APS-Box zusätzlich in einer stabilen Kartonhülle geliefert. Damit werden Transportschäden endgültig vermieden.

**Digital (typisch Pro Ciné) – Photo-CD, FlashPix-CD und Photo-Disk von APS-Filmen**

**Exklusiv (typisch Pro Ciné) – APS-Standard-Ausschnittvergrößerungen**  
Die Ausschnitt-Breite von 12 mm kann auf dem APS-Negativ beliebig verschoben werden. Damit können z.B. Personen im Portrait-Ausschnitt vergrößert werden.

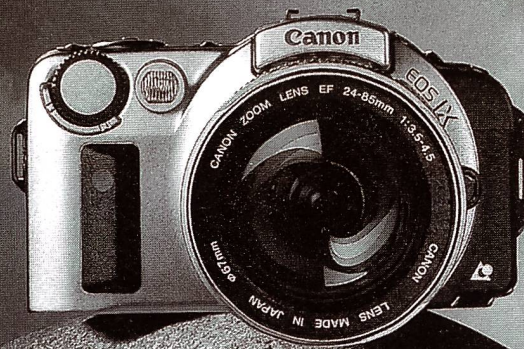


# \*typisch Pro Ciné!



Pro Ciné Colorlabor AG, 8820 Wädenswil  
Tel. 01 / 783 71 11, Fax 01 / 780 69 41

Canon  
EOS IX –  
Form und  
Funktion  
in perfekter  
Balance.



Die EOS IX ist mehr als eine neue Kamera. Sie erfüllt den Wunschtraum vieler Foto-Amateure, weil sie die Technik der professionellen EOS Serie von Canon mit dem einfachen und zukunftsweisenden „Advanced Photo System“ verbindet: Das Meisterwerk eines neuen Zeitalters der Fotografie. **EOS IX**

DIE EOS IX. VON  
CANON GESCHAFFEN,  
ALL IHRE SINNE  
ZU ERFREUEN.

Canon (Schweiz) AG, Industriestrasse 12, 8305 Dietlikon,  
Tel. (01) 835 61 61, Fax (01) 835 65 26

**Canon** 