

Objektyp: **Issue**

Zeitschrift: **Schweizer Hotel-Revue = Revue suisse des hotels**

Band (Jahr): **46 (1937)**

Heft 39

PDF erstellt am: **11.09.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

Ein Dienst der *ETH-Bibliothek*
ETH Zürich, Rämistrasse 101, 8092 Zürich, Schweiz, www.library.ethz.ch

<http://www.e-periodica.ch>

SCHWEIZER HOTEL-REVUE

REVUE SUISSE DES HOTELS

N^o 39
BASEL, 30. September 1937

N^o 39
BALE, 30 septembre 1937

INSERATE: Die einpaltige Nonpareillezeile oder deren Raum 45 Cts. Reklamen Fr. 1.50 per Zeile. Bei Wiederholung entsprechender Rabatt.

ABONNEMENT: SCHWEIZ: jährl. Fr. 12.—, halb. Fr. 7.—, vierteljährlich Fr. 4.—, monatlich Fr. 1.50. AUSLAND: bei direktem Bezug jährlich Fr. 15.—, halbjährlich Fr. 8.50, vierteljährlich Fr. 5.—, monatlich Fr. 1.80. Postabonnemente: Preise bei den ausländischen Postämtern erfragen. Für Adressänderungen ist eine Taxe von 30 Cts. zu entrichten.

Organ und Eigentum
des Schweizer
Hotelier-Vereins



Organe et propriété
de la Société Suisse
des Hôteliers

Erscheint jeden Donnerstag

Sechszwanzigster Jahrgang
Quarante-sixième année

Paraît tous les jeudis

ANNONCES: La ligne de 6 points ou son espace 45 cts., réclames fr. 1.50 par ligne. Rabais proportionnel pour annonces répétées.

ABONNEMENTS: SUISSE: douze mois fr. 12.—, six mois fr. 7.—, trois mois fr. 4.—, un mois fr. 1.50. Pour l'ÉTRANGER abonnement direct: 1 an, 15 fr.; 6 mois, 8 fr. 50; 3 mois, 5 fr.; 1 mois, 1 fr. 80. Abonnement à la poste: demander le prix aux offices de poste étrangers. Pour les changements d'adresse il est perçu une taxe de 30 centimes.

Postcheck- & Giro-Konto No. V 85

Redaktion u. Expedition: Gartenstrasse No. 46, Basel
Verantwortlich für Redaktion und Herausgabe: Dr. Max Riesen

TELEPHON
No. 27.934

Rédaction et Administration: Gartenstrasse No. 46, Bâle
Druck von Emil Birkhäuser & Cie., Basel

Compte de chèques
postaux No. V 85

Inhaltsverzeichnis:

Nach einem Jahr — III. Zentralschweizer Verkehrstag — Der Wohnwagen — Der Arrest — Strassenreklame, Veranstaltung des Landschaftsbildes (S. 2) — Der Fremdenverkehr in der Schweiz im Juli 1937 — Frage und Antwort (S. 3) — Marktmeldungen —

Verkehrswerbung an der Pariser Weltausstellung — Passagierverkehr auf den Alpenposten — Berner Hotelier-Verein — Auskunftsdiens (S. 4) — Kur- und Verkehrsverein Arosa — Kurzmeldungen.

Nach einem Jahr

Am 26. September 1936 hat der Bundesrat den für das ganze Volk überraschenden Beschluss auf Abwertung des Schweizerfrankens gefasst und damit den ebenso folgenschweren wie mutvollen Schritt getan, der von vielen seit längerer Zeit mit Sehnsucht erhofft, von andern, darunter auch prominenten Wirtschaftsstrategen, aber als äbenteuerlichen Sprung ins Ungewisse abgelehnt wurde. Ein endgültiges Urteil über die Folgen und Wirkungen der Abwertung wäre heute zweifellos noch verfrüht; aber das Eine steht jedenfalls fest, dass die tief einschneidende Massnahme das eigentliche Merkmal des abgelaufenen Wirtschaftsjahres war und auf den meisten Tätigkeitsgebieten: in Industrie, Handel, Gewerbe und Verkehr eine unbestreitbare Geschäftsbelebung auslöste, die allerdings zum Teil auch noch auf andere günstige Faktoren zurückzuführen ist, wie zum Beispiel auf die allgemeine Wirtschaftsbesserung auf dem Weltmarkt, deren Auswirkungen in etwelchem Masse schon vor der Abwertung auch in der Schweiz spürbar waren.

Und wie ist die Lage heute, nach einem Jahr? — Die Abwertung war kein Abenteuer, vielmehr ist auf wichtigsten Wirtschaftsgebieten ein radikaler Umschwung mit günstigen Aussichten für die Zukunft eingetreten, vor allem in der Exportindustrie. Hier zeigt alles eine erfreuliche Entwicklung nach aufwärts, mit starker Steigerung der Ausfuhr. Viele Industriezweige, die im Laufe der letzten Jahre ihre Auslandsmärkte verloren hatten, konnten neue Geschäftsbeziehungen anknüpfen und weisen seit Monaten wieder Vollbetrieb auf. Desgleichen sind die für den Inlandsmarkt arbeitenden Industrien an der Geschäftsbelebung ebenfalls beteiligt, wenn auch bei ihnen sich die Besserung der Lage weniger ausgesprochen bemerkbar macht.

Auch der Fremdenverkehr hat wieder ein etwas besseres Jahr hinter sich. Nach einer ziemlich guten Wintersaison brachten auch die Sommermonate in verschiedenen Reiseverkehrsgebieten wesentlich erhöhte Besuchszahlen, die allerdings, wie hier in einem früheren Aufsatz (Nr. 34/1937) gezeigt wurde, an die Besuchszahlen einer Normalsaison noch lange nicht heranreichen. Da zudem die Geschäftslage der Hotellerie durch die seit der Abwertung eingetretene Steigerung der Gestehungskosten, obschon diese das Ausmass von 10% nicht übersteigt, im Betriebsergebnis sehr stark beeinflusst wird, und überdies der Preisdruck der Hotelgäste vorher nie gesehene Formen und Ausmasse angenommen hat, ist die Besserung im Gastgewerbe keineswegs so überwältigend, wie man auf Grund der erhöhten Besuchszahlen in gewissen, auch massgebenden Wirtschaftskreisen zu glauben scheint. Zwei etwas besser ausgefallene Saisons entscheiden denn auch noch nicht über das Schicksal eines Gewerbes, das in mehr als zwanzig Jahren unter der Unbill der krisenhaften Wirtschaftsverhältnisse fast zusammengebrochen — und es wird noch eine ganze Reihe guter Geschäftsjahre bedürfen, ehe die Hotellerie von sich wird feststellen können, wieder auf dem bekannten „grünen Zweige“ angelangt sein.

Trotz dieser einschränkenden Beurteilung der heutigen Geschäftslage in unserm Berufsstand darf auch das Gastgewerbe mit vermehrter und berechtigter Zuversicht der Zukunft entgegenblicken. Zufolge der Abwertung ist die Schweiz ein billiges Reiseland geworden und kann in dieser Richtung nunmehr den Vergleich mit allen Konkurrenzländern wieder aushalten. Die Legende von der teuren Schweiz ist dank der Abwertung hinfällig und damit auch unser Wirtschaftszweig von einem Alldruck befreit worden, der viele Jahre hindurch den Reisebesuch aus dem Ausland sowie das Hotelgeschäft in unheilvoller Weise beeinträchtigte. Mit diesen Worten haben wir an eine der wichtigsten Fragen gerührt, die für unser Gastgewerbe und seine zukünftige finanzielle Erholung von ausschlaggebender Bedeutung ist: die Frage der Erhaltspreise, der Gestehungskosten. Die Abwertung kann nur dann zu einem Dauererfolg führen, wenn die Marktpreise keine neue, untragbare Erhöhung erfahren. Zufolge der seinerzeitigen Massnahmen des Bundesrates und dank der guten Einsicht, des guten Willens von Handel und Gewerbe hat bisher die an sich unvermeidliche Preissteigerung, wie gesagt, den Rahmen von 10 Prozent nicht überschritten. Für die Hotellerie bedeutet aber schon diese Erhöhung der Preise eine sehr starke Belastung, die durch Vereinfachung und Einsparungen im Betrieb nicht voll wettgemacht werden können. Um so nachdrücklicher muss daher vor allen Tendenzen zu weitem Preistreibern gewarnt werden. Und hier haben vor allem die Behörden mit aller Umsicht und dem nötigen Bedacht vorzugehen. Sorgen wir dafür, dass durch eine vernünftige Wirtschaftsordnung jeder Gewerbestand zu seinen Rechten kommt und dass der gute Geist, die Disziplin, die unser Volk in den ersten Monaten nach der Abwertung erfüllten, uns weiterhin auch in Marktpreisfragen erhalten bleiben. Insbesondere aber ist es Pflicht unserer Wirtschaftsführung und der verantwortlichen Behörden, alle gebotenen Massnahmen zu treffen, um unserm Land und Volk eine erneute Teuerungswelle zu ersparen, die alle bisherigen Erfolge der Abwertung wieder illusorisch machen müsste.

III. Zentralschweizer Verkehrstag

Am nächsten Samstag, den 2. Oktober, wird im Kursaal Luzern der III. Zentralschweizerische Verkehrstag abgehalten, mit Beginn der Verhandlungen um 14 Uhr. Es werden Referate gehalten von Nationalrat Dr. L. F. Meyer über „Die verkehrspolitische Bedeutung Luzerns für die Zentralschweiz“, von Ständerat Dr. Amstalden über „Ein Zentralschweizerischer Verkehrsrat“, von Nationalrat Dr. A. Meyer, Zug, über: „Die Schlüsselstellung des Kantons Zug im zentral-schweizerischen Verkehr“ und von Direktor Bittel, SVZ, Zürich, über: „Die Schweiz aus der amerikanischen Perspektive“. Anschliessend freie Aussprache. Die Tagung ist öffentlich und jedermann, vor allem die Verkehrsinteressenten der Zentralschweiz sind zur Teilnahme eingeladen. Im zweiten Teil findet eine freie Aussprache unter den Tagungsteilnehmern statt. Das Kursaalorchester hat ein patriotisches Stimmungsprogramm vorgesehen und der Restaurationsbetrieb ist ganz auf die Konsumwünsche unserer innerschweizerischen Landleute eingestellt. Der Zentralschweizerische Verkehrstag, der einem wirklichen Bedürfnis entgegenkommt, hat sich sehr gut eingeführt und scheint dieses Jahr besonders interessant und orientierend zu werden. V.W.Z.

Der Wohnwagen

(Korr.)

Von allen Seiten, aber hauptsächlich aus den Vereinigten Staaten und England, erreichen uns Berichte, dass der „Automobil-Anhängewohnwagen“ immer mehr Verwendung findet und es ist anzunehmen, dass die Herstellung dieser neuen rollenden Wohnstätte in den nächsten Jahren einen grossen Aufschwung erfahren wird, dass der Wohnwagen beim reisenden Publikum mehr und mehr Verwendung finden und wir in der Schweiz in den nächsten Jahren bereits eine grössere Anzahl dieser Wander-Kleinwohnungen zu sehen und zu fühlen bekommen. Diese ambulante Einzimmerwohnung, wobei die findigen Karosseriebauer den Traktionswagen, also das Automobil, bestimmt noch zu einem Schlafkabinett ausbauen werden, kann für 2—4 Personen Fahr- und Wohngelegenheit bieten, wobei die provisorische Wohnstätte an irgend einem schönen Aussichtspunkt oder am Rande eines grünen Tannenwaldes aufgeschlagen werden kann.

Wenn unsere Schweizer Hotellerie auch heute diese blinden Gäste noch nicht zu fürchten hat, so kann diese ambulante und nomadenartige Reiseart in einigen Jahren so überhand nehmen, dass gewisse Hotelunternehmungen den Ausfall dieser Kund-saine empfindlich spüren werden.

Der Vorstand des Verbandes der Gesellschaftswagenbesitzer von Zürich und Umgebung, welcher von jeher die Tendenz hatte, der Schweizer Hotellerie bestmögliche Zubringerdienste zu leisten und die Interessen der Gaststätten zu wahren, erachtet es als seine Pflicht, die verschiedenen Interessengruppen der Schweizer Touristik heute schon auf diesen kommenden Ausfall von Logiernächten aufmerksam zu machen und beachichtigt, an das Eidgenössische Post- und Eisenbahndepartement eine Eingabe zu richten, welche bezwecken soll, dass bei den

demnächst stattfindenden Beratungen in den hohen Räten unserer Bundesversammlung über den Transport von Personen und Gütern mit Motorfahrzeugen und über Einführung einer eidgenössischen Verkehrsabgabe“ heute schon im kommenden Gesetze eine Spezialsteuer für solche ambulante Wohnwagen und Anhänger aufgenommen wird. Ein kleines Exempel kann die Notwendigkeit einer solchen Steuer rechtfertigen:

Es wird angenommen, dass im Laufe des Jahres 1939 2000 solcher Wohnwagen in die Schweiz einreisen. Als Durchschnittsbesetzung dieser Autos mit Wohnwagen werden nur 3 Personen angenommen. Der Aufenthalt in der Schweiz beträgt annahmsweise 11 Tage inkl. Ein- und Ausreisetag. Diese modernen Nomadentouristen übernachten nun total in ihren hergeschleppten Wohnwagen:

Ausfall für unsere Schweizer Hotellerie an Zimmervermietung (Logement) $2000 \times 3 = 6000 \times 10 = 60000$ à Fr. 5.— pro Bett und pro Nacht = Fr. 300000.—

Dieser Ausfall der Zimmervermietung ist nicht der einzige Verlust, welcher der Hotellerie zugefügt werden dürfte, sondern dieser bedingt ferner noch weitere Ausfälle an Verdienstmöglichkeiten an Küche, Keller, Garagen usw.

Auch die Kur- und Verkehrsvereine, welche für alle Vorteile, die sie durch ihre mustergültige Instandhaltung von Kursälen und Promenaden usw. dem Kurtag schaffen, werden der ihnen rechtmässig zuerkannten Kurtaxe verlustig gehen.

Da nunmehr ein neues auf einige Jahre befristetes, provisorisches Gesetz in Kraft treten soll, so wäre es angezeigt, dass auch diese Kategorie von Strassenbenützern durch eine Steuermassnahme ergriffen würde.

Der Arrest

Von Dr. B. Feuersenger, Rechtsanwalt, Basel

Nicht von einem Arrest soll hier die Rede sein im Sinne der Inhaftierung von Personen, sondern von der Beschlagnahme von Sachen, wie sie sich bei Zahlungsunfähigkeit der Gäste im Hotelgewerbe dann und wann ergibt.

Begriff des Arrests. Mit Arrest bezeichnet man rechtlich Beschlagnahme von Vermögensgegenständen des Schuldners durch einen Gläubiger für eine Geldforderung, die ihm an den Schuldner zusteht. Zweck der Beschlagnahme ist die vorsorgliche Sicherung von Pfandobjekten.

Wann kann Arrest verlangt werden? Weil die Gesetzgebung nur in Ausnahmefällen besonderer Gefährdung des Gläubigers diesem ein Sicherstellungsrecht gewähren wollte, sind im Gesetz diejenigen Fälle, welche dem Gläubiger gestatten, einen Arrest zu erwirken, ausdrücklich als Arrestgründe genannt. — Dementsprechend ist gemäss Art. 271 des Bundesgesetzes über Schuldbetreibung und Konkurs ein Arrestgrund vorhanden:

1. wenn der Schuldner keinen festen Wohnsitz hat;
2. wenn der Schuldner in der Absicht, sich der Erfüllung seiner Verbindlichkeiten zu entziehen, Vermögensgegenstände beiseite schafft, sich flüchtig macht oder Anstalten zur Flucht trifft;
3. wenn der Schuldner auf der Durchreise begriffen ist oder zu den Personen gehört, welche Messen und Märkte besuchen, für Forderungen, die ihrer Natur nach sofort zu erfüllen sind;
4. wenn der Schuldner nicht in der Schweiz wohnt;
5. wenn dem Gläubiger ein provisorischer oder endgültiger Verlustschein zugestellt ist.

In der Regel kann der Gläubiger nur Arrest erwirken, wenn seine Forderung fällig ist. Sobald aber der Schuldner keinen festen Wohnsitz hat oder wenn der Verdacht besteht, dass er seine Vermögensgegenstände dem Zugriff der Gläubiger entziehen will (Ziff. 1 und 2 von Art. 271) darf der Gläubiger auch für eine noch nicht fällige Forderung Arrest erwirken. — Ausgeschlossen ist der Arrest für Forderungen, soweit sie durch Pfand bereits gedeckt sind. — Ebenso darf gemäss Staatsvertrag zwischen der Schweiz und Frankreich auf Vermögensstücke von Franzosen in der Schweiz und umgekehrt von Schweizern in Frankreich kein Arrest bewilligt werden.

Was ist arrestierbar? Mit Arrest belegt werden kann jedes dem Schuldner gehörende pfändbare Vermögensstück. Voraussetzung ist immerhin, dass dem Arrestgegenstand ein Schätzungswert beigelegt werden kann.

REVUE SUISSE DES HOTELS

Bâle, 30 septembre 1937

N° 39

SCHWEIZER HOTEL-REVUE

Basel, 30. September 1937

N° 39

L'Exposition Nationale et le mouvement des étrangers

L'Exposition Nationale n'est pas un but en elle-même. Elle est un moyen de publicité, une occasion de publicité dans son sens le plus large. Elle a pour tâche de faire de la propagande pour la Suisse, pour notre économie, notre culture, notre agriculture, notre technique et notre commerce. Son influence se fera tout particulièrement sentir dans le mouvement des étrangers.

La propagande touristique occupe une place importante dans la propagande pour l'Exposition nationale; en outre, elle a sa place dans l'Exposition même, dans la section «La Suisse, le pays des vacances», où toutes les régions de notre pays pourront faire valoir leur charme et leur beauté. La future Exposition Nationale animera de cette manière le mouvement touristique dans toute la Suisse et apportera dans chaque région un supplément important de visiteurs. On compte sur la visite de tous les Suisses à l'Exposition nationale. Maintes sociétés se préparent aujourd'hui déjà dans ce but. En outre, le Suisse à l'étranger profitera de l'occasion pour visiter sa patrie. L'Exposition nationale a pour lui un grand intérêt, car elle lui donnera une image des modifications que la Suisse a subies au cours des dernières années.

L'attention que l'étranger porte à notre manifestation nationale n'est pas moins grande. Naturellement l'Exposition Nationale Suisse de 1939 ne pourra pas être comparée avec les expositions de Paris, New-York ou San Francisco, mais le charme tout particulier que lui donne sa position sur les deux rives du lac de Zurich ne manquera pas d'attirer le visiteur étranger.

L'Exposition Nationale Suisse est un moyen unique pour attirer l'attention du voyageur sur notre pays en l'an 1939. Nos hôtes de l'étranger visiteront notre grande manifestation suisse pour se faire une idée de la situation économique et culturelle de notre pays. Seule elle est capable, en effet, d'en donner une vue d'ensemble. En outre, l'hôte étranger pourra jouir des beautés de nos montagnes et de nos lacs.

Zurich sera donc un point de ralliement important du mouvement touristique en Suisse; de Zurich, en effet, rayonnent les voies de communication qui vont dans tous les centres d'étrangers de notre pays. Ces derniers, ainsi, verront le nombre de leurs visiteurs s'accroître dans une forte proportion. Chacun sait que la réclame orale est la plus efficace et nos hôtes, une fois rentrés dans leur pays, porteront au loin la réputation de l'industrie hôtelière suisse et lui feront de nouveaux amis.

Ainsi donc, l'Exposition Nationale sera appelée à ranimer l'ensemble de l'économie suisse pendant de nombreuses années. Dans une très forte mesure, Zurich, ville de l'Exposition, sera le lieu de rendez-vous des voyageurs et le centre de congrès. De plus, la propagande pour le pays aura pour effet que non seulement Zurich bénéficiera de ce nouvel afflux de visiteurs, mais que toutes les régions de la Suisse en profiteront.

Réduction des tarifs des C.F.F.?

Nous avons à maintes reprises dans ce journal appuyé l'idée d'une réduction générale des tarifs voyageurs et marchandises des C.F.F., de préférence au système actuel des réductions partielles et temporaires. Tout le monde estime les prix en vigueur exagérés. Le tarif dit normal ne l'est plus du tout. La grande affluence qui s'est produite cet été dans les trains de weekend a dû démontrer clairement à nos autorités ferroviaires qu'en abaissant les prix on attire les voyageurs. Les Suisses si nombreux qui ont voyagé ces dernières années à l'étranger y ont fait des expériences instructives en ce qui concerne les chemins de fer et inévitablement ils établissent des comparaisons.

A en croire certains journaux, il semble que certains travaux préparatoires aient été faits en vue d'une réduction générale des taxes, mais qu'aucune décision de n'importe quel genre n'a encore été prise. La Direction des Chemins de fer fédéraux se rendrait parfaitement compte que l'embrouillamini actuel des taxes devient insupportable avec le temps. Dans le trafic des voyageurs comme dans celui des marchandises, le tarif normal a été miné par tant de tarifs de faveur que tout l'édifice tarifaire commence à vaciller et menace ruine. Les spécialistes eux-mêmes ont peine à s'y retrouver. Le tarif d'exception est devenu la règle et le tarif normal est devenu l'exception. Il est évident que pareil état de choses ne saurait durer. Les C.F.F. savent que le niveau général de leurs prix est trop élevé et qu'une réduction devient urgente. Mais on ignore encore totalement la proportion de la réduction envisagée comme le moment où elle sera mise en vigueur.

La réforme des C.F.F., dont on parle depuis si longtemps, n'est pas encore effectuée; bien au contraire, on est encore aux débuts de cette vaste opération. Mais la demande générale d'un abaissement fondamental des tarifs se fait de plus en plus pressante. Nul ne peut prétendre que cette demande soit illégitime. Une réduction générale et constante des taxes contribuerait puissamment, par exemple, à ranimer davantage encore le trafic touristique en le répartissant sur toute la semaine, au lieu de le laisser se concentrer sur le weekend seulement. L'amélioration du trafic créerait des conditions favorables pour réaliser la réforme des C.F.F.

Mais il faut se rappeler l'expérience faite avec la loi sur la répartition du trafic entre le rail et la route. Les citoyens suisses n'entendent pas subir une contrainte. Les marchandages ne leur conviennent pas. Ils ne veulent pas qu'on leur dise: Votez d'abord la loi de réforme des chemins de fer et vous aurez ensuite un abaissement des tarifs. Une telle méthode est antipathique au peuple souverain. Une décision claire et nette au sujet des tarifs doit précéder la décision finale sur la grande réforme ferroviaire.

† Charles A. Baehler

L'hôtellerie suisse, et avec elle l'hôtellerie d'une grande partie du monde, déplorent la perte d'un hôtelier célèbre, chef des grandes entreprises hôtelières égyptiennes, M. Charles A. Baehler.

M. Baehler est décédé dans sa 69^{me} année, le 12 septembre 1937. Trois semaines auparavant, il semblait robuste comme un chêne et n'avait rien perdu de son énergie coutumière. Il se réjouissait de l'amélioration du mouvement touristique en Suisse, qui lui faisait espérer des temps plus favorables aussi pour ses vastes entreprises d'Egypte. Mais soudain on apprit que M. Baehler devait se soumettre à une opération. Elle réussit et pendant les deux semaines qui suivirent le malade sembla se rétablir rapidement. Mais tout à coup la mort brisa sa brillante carrière.

Né à Thoue de parents d'une condition modeste, Charles Baehler fit un apprentissage de commerce et s'engagea ensuite à Bâle dans une maison de banque et d'expéditions, où s'éveilla son intérêt pour l'Egypte. En 1889, le jeune homme occupa un poste de secrétaire dans un hôtel du Caire. Ses manières avenantes, son caractère énergique et ses capacités remarquables attirèrent peu à peu l'attention de financiers suisses et anglais, qui finirent par lui confier la direction du Shepherd's Hotel. De cette entreprise encore relativement peu développée, le nouveau directeur fit promptement un vaste établissement de haute distinction. Bien plus, le Shepherd devint le berceau de toute une série d'autres entreprises hôtelières en Egypte, aux mains de sociétés différentes, mais toutes placées sous la direc-

tion en chef de M. Baehler, qui connaissait tous les détails de chaque exploitation et qui établissait une unité avantageuse entre ces hôtels disséminés à Alexandrie, au Caire, à Helouan, à Luxor, à Assouan, et qui comptaient ensemble environ 6.000 lits d'étrangers.

De 1892 à 1899, pendant la campagne du Soudan, le Shepherd's Hôtel fut le quartier de l'état-major général britannique. Pendant cette période, une véritable amitié s'établit entre lord Kitchener, chef des armées anglaises et l'hôtelier Charles Baehler, qui fut ainsi introduit auprès de la haute finance d'Angleterre. Celle-ci ayant appris à le connaître et à l'estimer, lui accorda dès lors pleine et entière confiance.

A la tête d'entreprises aussi importantes que celles de M. Baehler, il ne suffisait pas d'être un spécialiste distingué des choses de l'hôtellerie. M. Baehler fut en même temps architecte, entrepreneur, ingénieur-mécanicien et grand commerçant. La haute direction de l'exploitation des diverses sociétés d'hôtels extraordinairement difficiles dans leur multiplicité et leur ampleur. Le seul approvisionnement des hôtels, par exemple, ne pouvait pas être assuré exclusivement par les produits du pays et demandait la contribution de la production étrangère. M. Baehler surmonta magistralement ces difficultés. Notons ici qu'il a toujours considéré la Suisse, dans la mesure du possible, comme son fournisseur principal, qu'il s'agisse de moteurs, de pompes, d'ascenseurs, de lingerie, de porcelaine, etc. Nos compagnies d'assurances elles-mêmes n'étaient pas oubliées.

Une caractéristique de l'action de M. Baehler, c'est que du début à la fin de sa carrière, il a donné autant qu'il le pouvait à de jeunes Suisses l'occasion de venir chez lui en Egypte pour développer leur formation dans ses établissements et pour apprendre à connaître les langues, les mœurs et les usages des pays étrangers. Beaucoup de ces jeunes Suisses devinrent de distingués directeurs d'hôtels, partout appréciés et recherchés.

Du grand financier jusqu'au modeste employé d'hôtel, on connaît en Suisse les entreprises égyptiennes de M. Baehler comme des entreprises modèles. On le savait aussi ailleurs. Le Parlement britannique lui-même prouva sa compréhension de l'importance économique de l'œuvre de M. Baehler en exemptant d'impôts l'Egyptian Hotels Ltd., la première et la plus ancienne des sociétés dont nous avons parlé plus haut, qui était alors propriétaire du Shepherd's Hôtel. Charles Baehler a toujours joué en Egypte d'une pleine confiance des autorités britanniques et il gagnait d'année en année en considération et en influence. Les assemblées générales des sociétés présidées par M. Baehler étaient d'une tenue remarquable et ses rapports comme ses discours étaient des modèles du genre.

M. Baehler avait une connaissance extraordinaire des langues. Non seulement il savait très bien les langues principales, mais toute une série de dialectes égyptiens, ce qui lui permettait un contact direct avec les indigènes. Tout le monde au Caire connaissait M. Baehler, qu'on avait surnommé le roi de l'hôtellerie. Il jouissait en Egypte d'une telle considération qu'il fut l'ami du défunt roi Fouad, le père du souverain actuel.

Malgré tous ces succès, la voie suivie par Charles Baehler n'était pas toujours jonchée de roses; en tous cas, ils y trouva souvent beaucoup de grosses épines et des soucis de tous genres. Mais il avait confiance en lui-même; il savait qu'il s'efforçait de faire tout le mieux; il ne perdait jamais courage et finalement s'aplanissait peu à peu le chemin qui menait au succès. La guerre mondiale, par exemple, causa bien des inquiétudes au chef de l'hôtellerie égyptienne; mais il réussit à conduire ses entreprises à travers la tempête et à assurer leur sauvegarde. Sa prudente attitude en matière de finances et sa calme énergie lui firent surmonter toutes les difficultés, si bien qu'au cours des quinze

dernières années, les entreprises d'hôtels égyptiennes connurent une nouvelle période de prospérité. Les temps d'après-guerre exigeant de la grande hôtellerie des relations internationales toujours plus étendues et plus étroites, M. Baehler décida de se rendre aux Etats-Unis d'Amérique. Ce fut pour ainsi dire un voyage triomphal. Beaucoup de réceptions et de banquets furent organisés en l'honneur de celui qu'on appelait en Amérique «the great man of Egypt».

En société, M. Charles Baehler était partout apprécié et hautement considéré. Autour de lui, on pouvait s'instruire en profitant de sa longue et solide expérience. Il était du reste toujours aimable et cordial. Le monde lui avait donné les honneurs, la célébrité et l'aisance dans une large mesure; mais il resta toujours un homme modeste, disposé à rendre service à chacun, au financier comme à l'ami, à la communauté comme à une simple personne privée. On pouvait compter sur lui. Pour lui, la parole donnée valait un contrat.

Charles Baehler fut aussi un bon père de famille et un bon éducateur. Malheureusement il ne pouvait pas consacrer au sien autant de temps qu'il l'aurait désiré; la conduite de toutes ses affaires l'accaparait constamment. Il laisse trois fils qui promettent de suivre les traces de leur père.

Depuis longtemps M. Baehler aspirait au repos, à la vie de famille dans son beau château de Neu-Habsbourg, à Meggen près de Lucerne, où il affectionnait de passer l'été quand cela lui était possible. Bien qu'il n'ait plus voulu envisager des entreprises nouvelles au cours des dernières années, ses amis n'eurent aucun repos avant qu'il ait créé sa dernière œuvre maîtresse, l'Hôtel du Roi David à Jérusalem.

Les funérailles du défunt eurent lieu au cimetière de Lucerne, le 15 septembre. Elles furent une grandiose manifestation de l'estime dont jouissait Charles Baehler dans tous les milieux. Des centaines de personnes, dont beaucoup de directeurs d'hôtel accourus de tous les coins de l'Europe, anciens collaborateurs du disparu, beaucoup d'employés qui avaient travaillé chez lui, voulurent l'accompagner à sa dernière demeure.

C'est un homme distingué par sa puissante énergie, par son intelligence exceptionnelle, par sa bonté et sa noblesse de cœur, qui vient de nous quitter. La Suisse peut être fière de produire des hommes de cette trempe, qui montrent au monde ce dont un simple individu est capable lorsqu'il sait se donner un but, qu'il poursuit sans défaillance jusqu'à la réalisation complète de son projet.

Jusqu'à sa mort, Charles Baehler est resté fidèle à son pays natal. Tous ceux qui l'ont connu dans ses deux patries garderont de lui un impérissable souvenir. La Société suisse des hôteliers était officiellement représentée aux funérailles par un ami du défunt, M. Jean Haeczy, lequel adressa au disparu un dernier adieu au cimetière.

Comité central de la S.S.H.

Extrait du procès-verbal de la réunion des 13 et 14 septembre 1937 à l'Hôtel des Balances à Lucerne

Membres présents:

MM. le Président central Dr H. Seiler, Zermatt, E. Meisser, Vice-Président, Klosters, F. Bortler, Wengen, E. Elwert, Zurich, W. Fassbind, Lugano, A. Gamma, Wassen, J. Haeczy, Lucerne, T. Halder, Arosa, H. R. Jaussi, Montreux-Territet, F. Kottmann, Rheinfelden.

S'est excusé:

M. O. Jeanloz, Lausanne.

Délégation du Bureau central:

MM. le Dr M. Riesen, Directeur, le Dr. R. Streiff.

Séance du 13 sept. 1937 à 15 h. 30

Au début de la séance, M. le Président central félicite M. L. Meisser, Vice-Président, à l'occasion de son 60^{me} anniversaire. — Puis il donne connaissance du décès inattendu de M. Charles

Badevorlagen Waschtischvorlagen

Eponges
Rips
Chenille
Flechtmaten
Baumwoll Moquette
Kamot
Mottled etc. etc.

für jeden Wunsch, für jeden Zweck, vom Einfachsten bis zum Besten.

Vorteilhafte Preise!

TEPPICHHAUS

W. Geelhaar
Bern A. G.
GEGR 1869
Thunstrasse 7 · Helvetiaplatz · Thunstrasse 7
Telephon 21.058

Für die Bar

natürlichen **Grapefruit-**
Ananas-
Orange-
Tomato-
Juice

Für den Speisesaal

Salm
Hummer
Foie gras
Spargeln
Champignons etc. etc.

la Qualitäten bei

HANS GIGER, BERN
Gutenbergstrasse 3 Telephon 22.735

Hotelsekretär-Kurse

mit 6- und 3monat. Dauer beginnen am 28. September und 28. Oktober

Handelschule Rüedy
Bern, Bollwerk 35

gründliche, gewissenhafte Vorbereitung auf die Praxis. Unterricht durch erfahrene Fachlehrer. Diplombeschluss.

STELLENVERMITTLUNG

Englische Sprachschule in London

The Mansfield School of English, 6, Nicoll Road, London N. W. 10

Unser neues

Economat- oder Tagesausgabenbuch

bildet die Basis der Moyenne-Berechnung Schema mit Erläuterungen durch den Verlag

KOCH & UTINGER, CHUR

Worauf jeder Gast sieht:

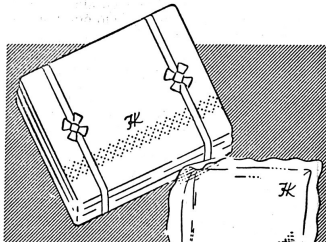


Wenn Sie Stichproben machen und sich Ihre Fremdenbetten genau ansehen . . . mit Persil gewaschene Wäsche fällt immer angenehm auf dank ihrer strahlenden Reinheit und ihrem frischen Duft. Ihre Gäste wissen das. Wie wäre es da, wenn Sie auf den Notizblock in jedem Fremdenzimmer schreiben würden: „Unsere Wäsche wird nach der Persil-Methode behandelt, ist also gleichzeitig desinfiziert!“ Bestimmt werden das Ihre Gäste begrüßen — probieren Sie es einmal!

Sauberkeit und Hygiene—Ihre beste Empfehlung!

DR 410

Henkel & Cie. A.G., Basel



Bettwäsche
immer von der
LEINENWEBEREI LANGENTHAL A. G.
IN LANGENTHAL

A vendre ou à louer HÔTEL

de 60 lits avec Restaurant. Confort moderne. Chauffage central. Eau courante. Ascenseur. Grande salle pour sociétés. La préférence sera donnée à hôtelier qualifié jouissant d'une certaine popularité dans les milieux hôteliers ou susceptibles de s'y introduire rapidement. Offres écrites sous chiffre F. 5050 J. à Publicitas Saint-Imier.

Zu mieten gesucht auf Winter 1937/38

Hotel ev. mit Jahresrestaurant oder Jahresgeschäft
von versierten Leuten. — Offerten erheben unter Chiffre B. R. 2016 an die Schweizer Hotel-Revue, Basel 2.



Die Universal-Bodenputzmaschine

putzt die Böden und Kegelbahnen vorbildlich und billig. Vorführung unverbindlich.

Suter-Strickler Söhne, Maschinenfabrik, Horgen

Ferien in der Schweiz



Mustergültige Verkehrswege und Verkehrsmittel in Verbindung mit abgewertem Schweizerfranken haben uns den langersehnten Zuzug ausländischer Gäste gebracht. Ein Glück für unsere Heimat, die wieder in den Mittelpunkt der Weltreiselust gerückt ist!

Nun müssen wir dafür sorgen, dass der Ruf, den das Schweizer-Hotel in aller Welt geniesst, auch für die Zukunft erhalten bleibe. Wir müssen mit Voraussicht darauf bedacht sein, dem Gast alle Bequemlichkeit zu bieten, damit er gerne an die bei uns verbrachten Wochen zurückdenken kann. Nur dann wird er für unser Land werben und selbst auch wiederkommen, wenn der Verpflegung unserer Hotels eine ebenbürtige Unterkunft zur Seite gestellt wird.

Die Möbel-Pfister A. G. hat eine Reihe vorbildlicher Hotelzimmer zusammengestellt, die qualitativ und handwerklich allen Anforderungen gerecht werden, gleichzeitig aber mit sparsamsten Mitteln die Neumöblierung ermöglichen.

Unsere Modelle sind von unseren erfahrenen Innenarchitekten mit aller Sorgfalt praktisch durchdacht, sie sind form schön, gediegen und keiner Mode unterworfen. Vor allem aber sind sie von ausserordentlicher Haltbarkeit und unter spezieller Berücksichtigung der trockenen Höhenluft und der mit Recht so gefürchteten Zentralheizung sorgfältig konstruiert. Wir garantieren diesbezüglich mit bindendem Vertrag.

Auf Wunsch steht Ihnen unser Spezialarchitekt für zeitgemässe Hotelausstattung beratend und kostenlos zur Verfügung.

Verlangen Sie heute noch auf diesem Coupon unverbindlich unsere kostenlose Spezial-Offerte über neuzeitliche, qualitativ hochwertige Hotelzimmer-Möblierung zu erstaunlich niedrigen Preisen.

Einige Beispiele:

Komplettes Einer-Schlafzimmer, bestehend aus: Schrank, Bett, Nachttisch, Schreibtisch, Kofferbock, Stuhl, sowie garantiert reinem Haar-Bettinhalt:
A) uni Mattlack Fr. 500.—, B) Hartholz Fr. 615.—,
C) echt Nussbaum Fr. 665.—.

Name:

Adresse:

Möbel-Pfister
A. G.

ZÜRICH

Abteilung
Hotelinrichtungen

Zu verkaufen HOTEL

II. Ranges mit prima Kundschaft,

in bestbekanntem Sommer- und Winterkurort des Kantons Graubünden, 50 Betten, durchgehend fl. Wasser, Zentralheizung, schönste Lage und Aussicht auf See und Alpen, große, herrliche Gesellschaftsräume und Garage für 6 Wagen. Verkaufspreis nach Übereinkunft, Anzahlung mindestens 50 milles. — Finanzkräftige Bewerber wollen Offerten einreichen unter Chiffre A. L. 2279 an die Hotel-Revue, Basel 2.

HOTELDIREKTOR

mit geschäftstüchtiger Frau, seit mehr als 10 Jahren erfolgreicher Leiter eines Berghotels, s u c h t

Direktion, Pacht od. Kauf

eines gutgehenden Hotels, 50/70 Betten, in gut frequentiertem Höhenkurort mit Sommer- und Winterausgang oder Jahresgeschäft. — Offerten unter Chiffre L. F. R. 2199 an die Schweizer Hotel-Revue, Basel 2.

Zu verkaufen in der STADT ZÜRICH selten schönes Restaurant

kompl. eingerichtet, an stark bes. Badeplatz, Winter Schlittschuhsport, direkt v. Eigentümer zu stark herabgesetztem Preise. Es wollen sich nur raschentschlossene Bewerber mit mindest. 40 000 Fr. Kapital melden. Offerten unter Chiffre OF 6730 Z an Orell Füßli-Annoncen, Zürich, Zürcherhof.



Gute, milde und angenehme parf. Seife mit grosser Ausgiebigkeit und Schaumkraft. Nur in Blechkannen zu 5 kg (4,4 kg) franko Porto u. Emballage gegen Nachnahme v. Fr. 7.50. Bei 20 kg Fr. 24.—. Milchglasflasger, nie versagend Fr. 5.—.
Rumpf & Cie., Zürich
Forchstr., Toiletteselfenfabrik

Privat-Sprachschule KAESER

1370, London Road LONDON S. W. 16

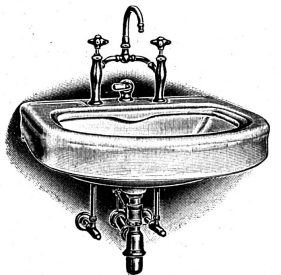


Nur muss der Koffee von einer zuverlässigen und leistungsstarken Firma sein und das ist die Kaffeebohnenrosteri Lusber & Co., Luzern.

DIREKTER IMPORT AUS AMERIKA
Jean Hofer & Co., Basel
Gartenstr. 62, Telephon 48.555
Zutaten, Kassa-Rollen billig!

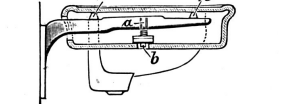
Fließendes Wasser

in jedem Gästezimmer ist ein Zeiterfordernis!



Der neuzeitliche Waschtisch

mit den innenliegenden Patentkonsolen mit der sinnreichen Dreipunktverspannung



sitzt unverrückbar fest!
Kein Lockern der Wasseranschlüsse. Kein Lottern u. Tropfen mehr. Die hygienische u. formvollendete Waschtischanlage. Modelle in jeder Form u. Größe.

SANITAS A.-G.

Grosshandlung für sanitäre Apparate
Zürich, Bern, St. Gallen, Basel

Hotel-Sekretärkurse

Spezialausbildung in allen für den modernen Hotel- und Restaurantbetrieb notwendigen kaufmännischen und betriebswirtschaftlichen Fächern, einschliesslich alle Fremdsprachen und höchster Disziplinen. Sonderlehrgänge für den Réceptions-, Dolmetscher-, Traducteur- und Reisebegleitedienst. Kurse von kürzerer und längerer Dauer. Diplom. Sauer-Vermittlung. Jeden Monat Neu- und Aufnahmen. Man verlange Auskunft und Prospekt von **Gademanns Fachschule, Zürich, Gessnerallee 32.**

ENGLAND

ECOLE INTERNATIONALE, HERNE BAY
Englische Sprache und Handelskorrespondenz erlernen Sie in kürzester Zeit durch Einzelunterricht. Komfortables Heim, Zimmer mit fließendem Wasser, diverse Sports, Schulmaterial, alles im Preise von 9.— monatlich inbegriffen. Für weitere Auskunft wende man sich an H. Duthaler, Pension Elite, Bern, oder direkt an A. H. Cutler, Principale.

Die Wiederholung

vervielfacht die Wirkung der Inserate!

Champagne AYALA & Co.
Château d'Ay

Cognac «La Grande Marque»
CAMUS FRÈRES, Propr.
Cognac

Whisky «Ye Monks»
Donald Fisher, Ltd.
Edinburgh

Maison d'importation
Otto Bächler, Zürich 6
Tel. 24805 — Turnerstrasse 37
General-Agent