

Objektyp: **Issue**

Zeitschrift: **Hotel-Revue**

Band (Jahr): **62 (1953)**

Heft 43

PDF erstellt am: **27.09.2024**

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

Haftungsausschluss

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

HOTEL-REVUE

Schweizer Hotel-Revue Revue suisse des Hôtels

Inserate: Die einspaltige Millimeterzeile oder deren Raum 33 Rp., Reklamen Fr. 1.20 pro Zeile. Bei Wiederholungen entsprechender Rabatt. **Abonnemente:** Schweiz: jährlich Fr. 20.-, halbjährlich Fr. 12.-, vierteljährlich Fr. 6.50, monatlich Fr. 2.50. Ausland: bei direktem Bezug jährlich Fr. 25.-, halbjährlich Fr. 14.50, vierteljährlich Fr. 8.-, monatlich Fr. 3.-. Postabonnemente: Preise bei den ausländischen Postämtern erfragen. Für Adressänderungen ist eine Taxe von 30 Rp. zu entrichten. Verantwortlich für die Redaktion und Herausgabe: Dr. R. C. Streiff. - Druck von Emil Birkhäuser & Cie. AG. Elisabethenstrasse 15. - **Redaktion und Expedition:** Basel, Gartenstrasse 112, Postcheck- und Girokonto: V 85, Telefon (061) 348690.

Organ für Hotellerie und Fremdenverkehr
Organe pour l'hôtellerie et le tourisme

Eigentum des Schweizer Hotelier-Vereins Propriété de la Société suisse des hôteliers

Einzelnummer 50 Cts. le numéro

Announces: Le millimètre sur une colonne 33 centimes, réclames 1 fr. 10. Rabais proportionnel pour annomes répétées. **Abonnements:** douze mois 20 francs, six mois 12 francs, trois mois 6 fr. 50, un mois à fr. 50. Pour l'étranger abonnement direct: douze mois 25 francs, six mois 14 fr. 50, trois mois 8 francs, un mois 3 francs. Abonnement à la poste: demander le prix aux offices de poste étrangers. - Pour les changements d'adresse il est perçu une taxe de 30 centimes. Responsable pour la rédaction et l'édition: Dr. R. C. Streiff. - Imprimé par Emile Birkhäuser & Cie S.A., Bâle, Elisabethenstrasse 15. - **Rédaction et administration:** Bâle, Gartenstrasse 112, Compte de chèques postaux N° V 85, Téléphone (061) 348690

Nr. 43 Basel, den 22. Oktober 1953

Erscheint jeden Donnerstag 62. Jahrgang 62e année

Paraît tous les jeudis

Bâle, 22 octobre 1953

N° 43

Vorbereitung für Krisenbekämpfung und Arbeitsbeschaffung

Verfassungsartikel können nur dann praktisch wirksam werden, wenn ein *Ausführungsgesetz* erlassen wird, das die praktisch zu ergreifenden Massnahmen regelt, um dem konstitutionellen Prinzip Nachachtung zu verschaffen. Das gilt auch in bezug auf den Artikel 31 quinquies der Bundesverfassung, den sogenannten «*Vollbeschäftigungsartikel*», der folgenden Wortlaut hat:

«Der Bund trifft in Verbindung mit den Kantonen und der privaten Wirtschaft Massnahmen zur Verhütung von Wirtschaftskrisen und nötigenfalls zur Bekämpfung eingetretener Arbeitslosigkeit. Er erlässt Vorschriften über die Arbeitsbeschaffung.»

Zu dieser Verfassungsbestimmung fehlte bis dahin ein ausführendes Bundesgesetz. Ein solches erwies sich auch deshalb als notwendig, weil Ende 1954 nach Verlängerung die vollmachtenrechtlichen Vorschriften betreffend Arbeitsbeschaffung dahinfallen. Es betrifft dies besonders den Bundesratsbeschluss über die Regelung der Arbeitsbeschaffung in der Kriegskrisenzeit vom 29. Juli 1942.

Schliesslich kann man auch darauf hinweisen, dass der Konjunkturverlauf unserer Wirtschaft den Zeitpunkt als geeignet erscheinen lässt, um Bestimmungen über die Vorbereitung der Krisenbekämpfung zu erlassen. Konjunkturpolitik muss bekanntlich immer vorausschauend gestaltet werden, und heute betrachten verschiedene Zweige der Exportindustrie den Kulminationspunkt der Konjunktur als erreicht, wenn nicht bereits überschritten.

Nun ist der *Entwurf* zu einem *Bundesgesetz* über die Vorbereitung der Krisenbekämpfung und Arbeitsbeschaffung dieser Tage herausgekommen. Man darf begrüssen, dass er sich wirklich auf *Vorbereitungsmassnahmen* beschränkt und davon Umgang nimmt, materielle Vorschriften zu erlassen. Nur so konnte ein umfassendes Durchführungsprogramm mit ausgedehnten Kompetenzzuweisungen vermieden werden. Arbeitsbeschaffungskompetenzen auf Vorrat wären in der Wirtschaft mit Recht auf Widerstand gestossen, weil sie etatistischen Tendenzen Vorschub geleistet hätten. Im Entwurf sind jedoch verschiedene *Zuständigkeiten* und *Befugnisse* der Verwaltung noch *klarer* zu fassen und *abzugrenzen*, worüber nachstehend einige Betrachtungen angestellt werden. Es geht am einfachsten, der Systematik des Gesetzesentwurfs zu folgen, dessen Bestimmungen in der Öffentlichkeit nun bereits bekannt sind.

Begrüssenswert ist, dass grundsätzlich der *Privatwirtschaft* die erste Rolle bei der Beschaffung von Arbeitsmöglichkeiten auf lange Sicht zugedacht wird. Man möchte nur wünschen, dass die private Wirtschaft auch in andern Zusammenhängen entsprechend respektiert und nicht einfach als «*Profitwirtschaft*» abgetan würde. Der Entwurf statuiert aber auch die *Verpflichtung der öffentlichen Hand*, ihre wirtschafts-, finanz-, wirtschafts- und währungspolitischen Massnahmen *konjunkturgerecht* zu gestalten. Man hat in den letzten Jahren die Erfahrung gemacht, dass namentlich der Bund viele indirekte Möglichkeiten besitzt, um konjunkturausgleichend zu wirken. Frühere Massnahmen solcher Art waren beispielsweise die Sterilisierung von Währungsgold, die Dollarbewirtschaftung, der Beitritt zur OECE. und zur EZU. usw.

Der Entwurf auferlegt Bund und Kantonen die Pflicht, öffentliche Arbeiten und Aufträge möglichst in Zeiten schwacher Konjunktur zu vergeben und sie nicht kumulativ in der Hochkonjunktur zur Durchführung zu bringen. Betont wird die wünschbare *Zusammenarbeit von Bund, Kantonen und Privatwirtschaft*. Ein Bundesgesetz kann allerdings die Kantone nur sehr bedingt zu einem bestimmten Verhalten verpflichten. Hier wird es so versucht, dass die Ausführung eidgenössisch subventionierter Werke der Kantone der Zustimmung des Bundes bedarf.

Nach Art. 5 des Gesetzesentwurfs will sich der Bund in Zusammenarbeit mit Kantonen und Privatwirtschaft die erforderlichen Grundlagen zur Beurteilung der Konjunkturlage verschaffen, was als «*Wirtschaftsbeobachtung*» bezeichnet wird. Die private Wirtschaft muss hierzu verlangen, dass Auf-

tragsbestand, geplante Investitionen und andere Vorgänge der *Geschäftspolitik* der privaten Firmen *nicht der Auskunftspflicht* unterliegen sollen, sonst würden wir zu einer die Wirtschaft schädigenden amtlichen Schnüffelei gelangen. In gleicher Weise bedarf Art. 9 des Entwurfs betreffend die Auskunftspflicht der Privatwirtschaft der *Eingrenzung auf bestimmte Sachgebiete*.

Der Umfang der Vorbereitungen, die zu treffen sind, kann in einem konjunkturpolitischen Gesetz naturgemäss nur summarisch umschrieben werden. So nennt Art. 7 «*beispielsweise Möglichkeiten der Arbeitsbeschaffung*», auf welche sich die Vorbereitungen zu erstrecken haben, und erwähnt hier besonders die Förderung von Export und *Fremdenverkehr*, der privaten Investitionstätigkeit usw. Damit hierbei und namentlich bei einer allfälligen Durchführung der vorbereiteten Massnahmen nicht dirigistische Tendenzen auftraten, ist es erforderlich, dass die *Privatwirtschaft* von Anfang an Richtung und Inhalt staatlicher Vorbereitungen *mitbestimmen* kann, z. B. im Rahmen der vorgesehenen Arbeitsbeschaffungskommission, die einer paritätischen Zusammensetzung bedarf.

Les obstacles auxquels s'achoppe le nouveau statut du vin

Nous avons essayé, la semaine dernière, d'exposer objectivement la situation de l'économie viticole suisse et les principales mesures envisagées par l'avant-projet du statut du vin élaboré par les autorités fédérales.

Nous nous sommes réservés de revenir sur les critiques auxquelles ce projet avait donné lieu, de la part de tous les intéressés, c'est-à-dire des producteurs, des marchands et des importateurs, et enfin des consommateurs.

L'avis des producteurs

Si l'on en croit la Fédération romande des vignerons, l'obstacle le plus difficile à surmonter serait l'arrachage des 1800 hectares de vigne superflus et de les remplacer par d'autres cultures. Comme nous l'avons dit, cette mesure appliquée brutalement est en effet inconciliable avec la volonté exprimée par la loi sur l'agriculture de maintenir une population paysanne et vigneronne aussi nombreuse et saine que possible.

Les producteurs désirent que les terrains qui ont de tout temps été des vignes ou qui sont particulièrement propices à cette culture puissent être plantés en cépages rouges. Les vignerons romands ne sont pas enthousiasmés par les mesures de prise en charge envisagées, car ils estiment qu'il conviendrait surtout de régulariser le marché, non par des moyens correctifs, mais *préventifs*. Ils préconisent de préférence le *blocaje* des récoltes excédentaires, qui permettrait mieux de réaliser automatiquement un rapport proportionnel entre les importations et l'écoulement de la récolte indigène. Il nous entraînerait trop loin d'entrer dans les détails de cette opération, mais elle serait susceptible, d'après les intéressés, de régulariser l'offre et d'avoir des prix stables couvrant les frais de production.

L'opinion du commerce et des importateurs

Alors que les producteurs estimaient que

le statut du vin leur imposait de trop lourdes charges sans leur donner des garanties, les commerçants sont du même avis, mais en sens inverse. Ils trouvent que les dispositions concernant la production sont trop théoriques, alors que le commerce du vin voit sa tâche gravement compliquée par le *règlement d'importation*, par la *prise en charge* et par les sanctions sévères, auxquelles il est soumis, alors que le producteur qui ne tiendrait aucun compte des dispositions édictées aurait tout au plus à renoncer aux subventions fédérales éventuelles.

C'est avec raison que les marchands de vin remarquent que l'article 14 de l'avant-projet est imprécis. Ne dit-il pas que le Conseil fédéral est autorisé, en tenant compte des autres branches économiques, de limiter quantitativement l'importation de produits *similaires* pour autant que l'écoulement des produits agricoles à des prix convenables n'est pas menacé par l'importation? Qu'appelle-t-on des produits similaires? Du point de vue technique agricole, des vins blancs et rouges peuvent être considérés comme des produits semblables, mais du point de vue de l'économie il en est tout autrement. La loi sur l'agriculture ne contient aucune disposition permettant de fixer les contingents ordinaires de la prise en charge de produits indigènes, et, si les commerçants ont prêté volontiers la main au différentes actions qui ont été lancées pour venir en aide à l'agriculture, ils l'ont fait de leur propre gré, mais ne comprendraient pas que ces mesures extraordinaires soient schématiquement fixées dans un statut agricole.

Un intéressant exposé des importateurs

Dans une récente conférence de presse, les importateurs ont fait entendre leur voix et nous nous référons spécialement à un exposé de M. G. Cavallero, président de la Communauté interprofessionnelle de l'impor-

tation suisse des vins. M. Cavallero souligne que tous les pays producteurs vinicoles souffrent de crises de surproduction et cela bien souvent dans des proportions encore plus considérables que la Suisse.

Or qu'ont fait ces pays pour remédier à la situation? La France, le Luxembourg, l'Allemagne et l'Espagne s'efforcent de *limiter la superficie des vignobles à la surface d'avant-guerre*. Si le statut de vin préconise une réduction du vignoble, il ne prend pas des mesures assez sévères, puisqu'il laisse la porte ouverte à de nouvelles plantations qui annuleront l'effet des dispositions prises.

La France, le Portugal, le Luxembourg, l'Allemagne, la Grèce et l'Autriche *limitent la superficie des vignobles appropriés à la culture du vin*. Le statut du vin adopte le même principe, mais il est fort à craindre que les revendications des producteurs n'annihilent cette tentative. En effet, le principe de la limitation et de la réduction est incompatible avec le désir de transformer les vignes donnant de petits vins blancs en cépages rouges ou d'utiliser les terrains favorables non cultivés.

La France et le Luxembourg *règlent partiellement la taille de la vigne* pour rechercher la production et éviter les excédents. Pour leur part, les producteurs estiment que les frais de culture ne peuvent être couverts que par une production intensive et que la technique moderne permet d'obtenir de gros rendements sans que la qualité ait à en souffrir. Nous jugeons inutile de citer les chiffres indiqués par M. Cavallero qui constate cependant que c'est la production forcée des vignobles de plaine qui provoque l'embouteillage - au sens figuré - que l'on sait.

Le remède à cette situation serait une *taxe payable par le producteur* sur la production dépassant un certain nombre d'hectolitres à l'hectare.

Nous avons dit aussi que, pour le producteur, les *vins importés* étaient le *principal obstacle* à l'écoulement de la récolte indigène. Pourtant, on oublie que les taxes douanières et fiscales dépassent fr. 41.- par hectolitre et qu'à ces droits s'ajoutent les frais de transport qui atteignent de fr. 10.- à fr. 15.- en moyenne. Les vins indigènes bénéficient d'une protection de fr. 40.- à 55.- par hectolitre. Même si l'on admet que le standard de vie de notre population ou nos conditions monétaires font que la production suisse revient à plus du double de celle de l'étranger pour les qualités courantes, cette protection est largement suffisante. Pour le commerce, et les importateurs, la prise en charge ne résoud rien, car elle ne fait que déplacer le poids et les charges des excédents.

Le commerce aura beaucoup de difficultés à *placer* les vins pris en charge, car les producteurs laisseront aux grandes maisons leurs vins les moins bons, gardant ce qu'ils ont de mieux pour la vente directe ou les distributeurs de détail.

Il reste les *coupages*; l'ordonnance fédérale sur les denrées alimentaires les admet pour les vins de 4ème classe dans la proportion de 30% de vin blanc dans les «*Montagne*» ou dans toute proportion dans les vins de table. Mais ces coupages sont impopulaires et leur écoulement est difficile. La production et le commerce spécialisé dans les vins blancs indigènes protestent de leur côté contre la concurrence des vins blancs dont les prix seraient réduits par des subventions. Toute fois, la vente d'un vin blanc suisse augmenterait la consommation du vin blanc par les milieux qui recherchent, pour des raisons économiques, une boisson qui ne soit pas trop coûteuse.

Prix pour cartes de mets

1. Restaurant d'Arpagnan, Prix de M. André Oyex. 2. Maxim's, Prix de M. André Oyex. 3. Saint-Petersbourg, Prix de l'Office Central Suisse du Tourisme. 4. Hotel Tournaire, Prix de l'Office Central Suisse du Tourisme. 5. Restaurant du

Centre, Prix de l'Association des Intérêts de Lausanne.

Prix offerts par la Ville de Lausanne pour décorations de table

1er prix: Groupe de l'élève Dollis; 2e prix: Groupe de l'élève Mallinson.

Das Weinstatut im Kreuzfeuer der Kritik

An der vom Schweizerischen Import- und Grosshandel einberufenen Pressekonferenz, die kürzlich in Bern stattfand, erinnerte Herr R. Weges, Speiz, Präsident der Sektion Zentralschweiz des Schweizerischen Weinhändler-Verbandes, an die Einmütigkeit, die der Verband, trotz seiner heterogenen Zusammensetzung, in seiner Einstellung zum Weinstatut erzielte und an die vielen Verzichte, die der Weinhandel zum Schutze des einheimischen Rebbaues bereits auf sich genommen hat. Im besonderen wies er auf das Problem der Genossenschaftskeller hin, durch deren Tätigkeit gerade dem im Landwirtschaftsgesetz verankerten Prinzip, wonach sich die Produktion an die Bedürfnisse und Aufnahmefähigkeit des Marktes anzupassen hat, entgegenwirkt. Er führte diesbezüglich aus:

Im Zusammenhang mit dem Weinstatut sollte neben andern Fragen auch das Problem der Genossenschaftskeller eine Lösung finden, da gerade ihre Tätigkeit die Forderung auf Umstellung oder Rodung durchkreuzt.

Seit der Jahrhundertwende ist der Weinkonsum in der Schweiz pro Kopf der Bevölkerung von 88 Liter auf 36 Liter im Jahr gesunken; Antialkoholbewegung mit Unterstützung von Kirche, Fürsorgeorganisationen, Sport und Ärzteschaft haben, dies bewirkt. Unfreiwillige Helfer fanden diese Befürworter der Abstinenz, so paradox es scheinen mag, bei den Weinbauern selbst. Durch den im Jahr 1921 von ihnen geforderten und erreichten Zollaufschlag von Fr. 9.60 per hl auf Fr. 27.85 (heute Fr. 42.50 per hl) fand eine Angleichung der Preise für inländische Weine an die erhöhte Preisbasis der Auslandweine statt. Da nun aber auf dem Getränkemarkt sehr viele Ausweichmöglichkeiten bestehen, verlor der Wein seine Position als Volksgetränk. Er wurde zum Genussmittel, an welches nun höhere Qualitätsforderungen gestellt wurden als zur Zeit, da der Wein noch der billigste Durststiller war. Diese Wandlung zog Rückwirkungen bis hinunter zur Produktion nach sich. Weine aus Gegenden, die im Durchschnitt der Jahre höchstens eine mittlere Qualitätsstufe erreichten, stiessen auf Absatzschwierigkeiten. Statt daraus die richtigen Schlussfolgerungen zu ziehen und die Rebberge in Masse des Konsumrückganges umzustellen oder zu roden, schob man dem Händler, der von Jahr zu Jahr weniger Weine kaufte, die Schuld in die Schuhe. Die Weinbauern beschlossen, Genossenschaftskeller zu erstellen und den Verkauf selbst an die Hand zu nehmen. Die Behörden halfen mit Subventionen an die Kellerbauten kräftig mit.

Man war sich nicht bewusst, dass von diesen Weinen kein Liter mehr getrunken wird, ob er nun unverkäuflich im Keller

des Weinhandels oder in Kellern der Genossenschaft lagert.

Das Problem wurde so nicht gelöst, sondern eher verschlimmert, denn nun brachte der Weinbauer Jahr für Jahr seine gesamte Traubenernte in den Genossenschaftskeller. Er brauchte sich um den Verkauf des Weines nicht mehr zu bemühen - er hatte seinen gesicherten Absatz. Lag da für ihn eine Veranlassung vor, seine Reben etwa auszureissen oder auf andere Traubensorten umzustellen? Im Gegenteil, denn für andere Produkte hätte er sehr wahrscheinlich keine derart umfassende Absatzgarantie erzielen können. Das Rebgeblände blieb in seiner ganzen Ausdehnung bestehen, ja, die Versuchung, es noch zu vergrössern, war in greifbarer Nähe gerückt.

Eine weitere Versuchung bringt die genossenschaftliche Verarbeitung der Trauben mit sich. Jeder Produzent weiss, da seine Trauben mit der Ernte vieler anderer Rebbaumen zusammen gekeltert werden, dass es keine ausschlaggebende Rolle spielt, wenn er in seinem Rebberg vom Qualitätsschnitt zum Quantitätsschnitt übergeht, d. h. den Ertrag pro Stück erhöht. Erklärt die Leitung des Genossenschaftskellers zudem etwa noch, dass zufolge von Absatzschwierigkeiten die Weinpreise gesunken seien und man in Zukunft weniger für die Trauben bezahlen könne, dann bleibt die Ertragssteigerung pro Rebflächeneinheit die letzte Rettung. Die Bezahlung der eingeleiteten Ernte nach Ochsenlegenden schafft hier, sofern sie richtig und straff angewendet wird, ein nützlich Gegengewicht zu dieser unerfreulichen Entwicklung.

Da in den letzten Jahren sowohl in der West- als auch in der Ostschweiz die Errichtung weiterer Genossenschaftskellereien verlangt worden ist, wird es Pflicht der kantonalen und eidgenössischen Behörden, die Auswirkungen der Genossenschaftsbewegung im Weinbau einer kritischen Betrachtung zu unterziehen.

Die Unterstützung einer Entwicklung, die die Anpassung der Produktion an die Aufnahmefähigkeit des Marktes hemmt, ja vielleicht sogar ins Gegenteil umschlagen lässt, ist in Zukunft kaum mehr zu erwarten, denn damit wird gerade das, was man mit dem Weinstatut anstrebt, illusorisch gemacht.

Die heutige Tätigkeit vieler Genossenschaftskeller führt aber noch zu weiteren unerfreulichen Erscheinungen in der Weinschiffahrt. Diese Untersuchungen erklären schon anschaulich ihrer Gründung, mit dem Weinhandel, der den Produzenten so schmählich verlassen habe, wolle man

nichts zu tun haben. Sie verkauften deshalb die Weine direkt an die Gaststätten und Spezereihandlungen, und dies zu Preisen, welche der Handel nicht machen konnte, wollte er nicht dem Ruin entgegensteuern. Heute sind führende Personen der Winzerorganisationen verwundert, dass sich der Handel für gewisse Weine der Westschweiz nicht mehr interessiert. Es betrifft dies ganz speziell Weine aus jenen Gegenden, in denen die grössten Weinbaugenossenschaften bestehen. Verwunderlich an der Sache ist aber eher, dass man nicht einsieht, dass der freie Handel Produkte, die ihm keine Verdienstmöglichkeiten mehr gestatten, verlassen und seine Verkaufs- und Werbetätigkeit anderen Weinen zuwenden muss.

So wird durch Subventionen der öffentlichen Hand erreicht, dass sich viele Kreise gerade für diejenigen Weine des Westens interessieren, für die vermehrte Werbung und vermehrter Absatz dringend nötig wären.

Wohl hat es nicht an Bemühungen im Hinblick auf eine Verständigung zwischen Handel und Genossenschaftskellern gefehlt. Alle Verhandlungen scheiterten jedoch stets an der Forderung der Kellereien, dass der Weinhandel sich verpflichten müsse, ihnen in guten und schlechten Jahren ihre gesamten Weinvorrate abzunehmen. Würde dieses Begehren erfüllt, so stünde der Weinhandel wiederum dort, wo er vor 20 bis 30 Jahren gestanden ist: er hätte wiederum in

seinen Kellern Weine liegen, für welche am Ende der Kette, die von der Rebe zum Konsumenten führt, das letzte Glied, der Verbraucher fehlt.

Aus diesen Darlegungen darf nicht die Folge gezogen werden, dass das Weinstatut das Todesurteil für die Genossenschaftskellereien bedeute. Diese Betriebe können der schweizerischen Weinwirtschaft von grossem Nutzen sein, wenn sie ihre eigentliche Aufgabe richtig erfassen. Es wird immer wieder Jahre geben, wo uns die Rebe mit über grossem Segen aufwartet, und Jahre werden folgen, wo Frostkatastrophen, schlechte Blütezeiten usw., uns Fehlernten bringen. Können da nicht Weinüberschüsse durch solche Keller aufgefangen und finanziert werden? Diese Weine würden dann dort gepflegt, um in Fehljahre als wertvollere Ware zur Verfügung zu stehen.

Da die meisten Keller in Gegenden entstanden sind, wo zuviel Wein produziert wird, wo gerodet oder doch wenigstens umgestellt werden sollte, wäre wohl eine ihrer vornehmsten Aufgaben in dieser Aufnahme, Lagerung und Pflege der zum Ausgleich der Produktionsschwankungen bestimmten Weine zu erblicken.

Auf diese Weise würden die genossenschaftlichen Kellereien weit mehr zur Regelung der Weinwirtschaft beitragen als es die Empfehlungen der Behörden und Botsverträge zu tun vermögen. Die Lösung dieses Problems ist somit ein erstrebenswertes Ziel des Weinstatuts.

Un Congrès touristique dans la Région du Léman

Deux grandes organisations groupent les agences de voyages de Grande Bretagne, l'une est l'ABTA. (Association of British Travel Agents), et l'autre l'ITA. (Institute of Travel Agents).

L'ITA, qui réunit les agences de grandeur moyenne, avait accepté une invitation des organisations touristiques de la Région du Léman d'y tenir un Congrès consacré au développement des échanges touristiques. Ce Congrès a siégé du 5 au 10 octobre à Genève tout d'abord, à Lausanne ensuite, à Montreux enfin.

De nombreux travaux ont été présentés, tous en rapport avec des problèmes de tourisme. A Genève, les Congressistes traitèrent des problèmes d'avionisme, introduits par des exposés de MM. Russet (BEA) et Fricker (Swissair). A Lausanne, on parla hôtellerie et transport par rail, à la suite des rapports présentés par MM. Ch. Leppin, président de la Société des hôteliers de Genève, et J. Fawre, Chef de division administrative au 1er arrondissement des Chemins de fer fédéraux.

A la séance tenue à Montreux, le Dr K. Krappi, vice-directeur de la Fédération suisse du tourisme, parla des relations économiques entre la Grande-Bretagne et la Suisse, notamment dans le domaine du tourisme; le directeur de l'Office du tourisme du canton de Vaud présenta enfin aux Congressistes la Région du Léman sous ses divers aspects.

Lors des discussions qui s'engagèrent au cours des diverses séances que tint le Congrès, des membres de l'ITA. relevèrent - non sans les déplorer -

les insuffisances des relations par air et par rail entre la Grande Bretagne et la Région du Léman; on parla notamment des services aériens de nuit et à prix réduit (il n'y en a pas encore de Londres à Genève), des trains spéciaux en provenance de Calais-Ostende, et qui tous arrivent à Bâle et n'ont pas de voitures directes pour la Région du Léman alors qu'ils en ont pour d'autres régions touristiques de la Suisse, etc....

On parla ensuite des guides et listes d'hôtels édités en Suisse; le vœu fut exprimé - et accepté par tous les congressistes - que les hôtels ne soient plus classés par ordre alphabétique, mais selon l'importance et le rang des établissements.

Le tourisme ne doit pas être à sens unique; aussi le Congrès avait-il réservé une large place à une «présentation» de l'Angleterre, qui fut des plus intéressantes: le brigadier Dr Sedgwick s'en était chargé et son exposé, plein d'humour, fut très goûté; il en fut de même de films présentés par le «British Holiday and Travel Association».

Du côté suisse, de nombreuses personnalités prirent part aux diverses séances ou réceptions; citons parmi elles MM. Duboule, conseiller d'Etat (Genève), Thévenaz, conseiller administratif (Genève), G. Despland, conseiller d'Etat (Lausanne), G. Jacquot, municipal (Lausanne), P. Martiner, chef du siège auxiliaire de l'OCST. (Lausanne), H. O. Ernst, directeur de l'Agence OCST. (Londres), A. Vogelsang, président du Conseil administratif de la Ville de Montreux, de nombreux journalistes

Urquell - Original-Getränk - Jeder Tag einen Urquell... eine gute Gewohnheit! Generalvertretung für die Schweiz: Emil Riedi, Zürich 6. Büchnerstrasse 28. Telefon 26 12 14

Caramelzucker DAWA - entlastet Sie von der zeitraubenden und oft mit Substanzverlust verbundenen eigenen Caramelzucker-Zubereitung. Mit CAMELZUCKER DAWA kein Zuckerverlust - immer gleich in der Farbe - immer sofort bereit - kein verdorbenes Kochgeschirr mehr!

Kein anderer Tomaten-Ketchup ist so gut wie HEINZ - Von HEINZ auch die feine Worcester Sauce - Unerreichte Qualitäts-Produkte - Vertrieb für die Schweiz JEAN HAECKY IMPORTATION S.A. BASEL

Gesucht auf Anfang Dezember, selbständiger, sprachkundiger KELLNER für unser Restaurant Français. Offerten mit Zeugniskopien an Hotel-Revue, Liestal.

Kücheneinrichtung und Küchengeräte - schnell gereinigt mit dem entfeuchtenden Reinigungspulver Sap - Tausende profitieren seit 1931 von den Vorteilen von SAP. Tun Sie es auch!

Zu verkaufen neue, solide Stühle schon ab Fr. 17.50. O. Locher, Baumgarten, Thun. JUNGER MANN 26jährig, mit Praxis in erstklassigen Häusern, sucht Stelle als Sekretär in Hotel der deutschen Schweiz, um sich in der Sprache zu vervollkommen. Offerten an Jean Logoz, av. Haldimand 28, Yverdon.

Gesucht per 1. Nov. in Jahresstelle für Grossrestaurationsbetrieb sprachkundige und gewandte Restaurationsstochter - Guter Verdienst, geregelte Arbeitszeit. Offerten mit Zeugnisabschriften und Photo unter Chiffre G R 2193 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Gesucht in Jahresstelle, per sofort oder nach Übereinkunft, für erstklassige Dancing-Bar Barlehtochter - Gelegenheit, den Barservice à fond zu erlernen. Jüngere, gut präsentierende, soziale Bewerbersinnen mit guten Umgangsformen sind gebeten, ausführliche Offerten mit Bild einzureichen an Restaurant Singsinghaus, Basel.

STIEPPDECKEN mit Daunens- und Wollfüllung Piqué-Bettdecken, Bettwolldecken FLACHDUVETS „UNIVERSAL“, mit passenden ANZÜGEN aus Cretonne, bedruckt, waschbar - Umarbeitungen und Reparaturen jeder Art - Federn- und Flaumreinigung UNIVERSAL STIEPPDECKENFABRIK BURGDORF A.G., Tel. (034) 2 50 83

Gesucht mit Barkennissen, sucht Stelle in gutgehenden, soigntesten Betrieb, evtl. Café, Zürichegegend, evtl. Stadt Zürich bevorzugt. Offerten unter Chiffre R 2218 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Gesucht für die Winteraison, tüchtige, selbständige, im Service gewandte Saaltochter - Bei Zufriedenheit auch Sommeraison. Offerten mit Zeugniskopien und Photo an Fam. Tritten, Hotel Kreuz, Lenk S.L. Tel. (030) 92082.

Verkehrsförderung in Zürich und ihren Auslandsagenturen adressiert.

In seinem Schlusswort appellierte Direktor Michel an die Anwesenden, sie möchten immer wieder der Verwendung der VBO-Marken ihr volles Interesse schenken und dadurch zur Beschaffung vermehrter Werbemittel - der Ertrag der VBO-Marken verbleibt zur Hälfte den lokalen Verkehrsvereinen - bestmöglich beitragen.

Die Versammlung sollte dem Vortrag von Herrn Dir. Michel starken Applaus, dessen Ausführungen vom Vorsitzenden bestens verankert wurden.

Damit nahm die flott verlaufende Tagung ihr Ende, und der Präsident entbot den Anwesenden und Dir. Michel nochmals herzlichen Dank für ihr Erscheinen.

Les hôteliers vaudois se sont prononcés en faveur de la taxe de séjour

La discussion animée à laquelle cette taxe cantonale de séjour donna lieu lors de l'Assemblée générale de l'Association cantonale vaudoise des hôteliers à St-Cergue est encore dans toute les mémoires. Conformément à la procédure adoptée à cette occasion, les sections ont encore réexaminé la question et une assemblée des délégués des sections s'est tenue à Montreux pour prendre la décision définitive.

Le projet présenté par le Comité de l'association cantonale vaudoise des hôteliers, présidée par M. F. Fissol, Leyvin, a finalement été accepté par une majorité de 2/3, contre 1/3, des voix, quelques suggestions intéressantes permettront de proposer certains amendements de détail.

Ainsi la taxe cantonale de séjour de 10 centimes par nuitée et la taxe de tourisme proportionnelle à la patente qui avaient été approuvées déjà par les cafetiers restaurateurs feront l'objet d'une loi cantonale qui entrera en vigueur prochainement. Les hôteliers ont ainsi prouvé à l'Etat de Vaud qu'ils s'étaient montrés bien disposés à l'égard des industries touristiques que celles-ci étaient prêtes à faire un effort en faveur de la propagande.

Une moitié du produit de la taxe sera versée à l'office vaudois du tourisme et l'autre moitié sera répartie entre les sections des hôteliers et les stations, ce qui fait que chacun y trouvera son compte.

de dieses Jahr voll aufgeholt werden (Gewinn 33%). Ihnen folgen die Nordamerikaner (Gewinn gegenüber dem Vorjahresstand 5%), die Deutschen (+5%), die Franzosen (+14%), die Italiener (+20%) und die Niederländer (+35%).

Die durchschnittliche Aufenthaltsdauer ist vor allem zufolge des stärkeren Engländer-Besuches auf 2,4 Tage angestiegen (2,2). Für die schweizerischen Gäste betrug sie 1,9 Tage (2,1).

Die durchschnittliche Bettenbesetzung erreichte 68% gegenüber 65% im Vorjahr. 1950 betrug die Bettenbesetzung erst 52%, ein Jahr später 62%.

SAISONNOTIZEN

Der luzernerische Fremdenverkehr im September

Das Offizielle Verkehrsbureau teilt mit: Mit über 89 Tausend Logiernächten liegt die Gesamtfrequenz um 9% höher als im Vorjahr. Dabei betrug der Gewinn an Logiernächten ausländischer Gäste rund 12%. Dieses erfreuliche Ergebnis ist umso wichtiger, als nach der Vollbesetzung während der Hochsaisonwochen dem September für das gesamte Jahresergebnis eine besondere Bedeutung zukommt.

Der Besuch schweizerischer Gäste war dagegen weiter rückläufig, trotzdem im September einige Kongresse und Jahresversammlungen durchgeführt wurden.

Wie letztes Jahr standen die Gäste Grossbritannien an erster Stelle. Der damals aus Devisenrechnungen registrierte Ausfall gegenüber 1951 konn-

Der Zürcher Fremdenverkehr im September

Im September war die Frequenz des stadt-zürcherischen Fremdenverkehrs aus dem Inland etwas kleiner als vor Jahresfrist, dagegen fanden sich die ausländischen Touristen so zahlreich ein, dass die Gesamtzahl der Ankünfte und Übernachtungen höher war als je zuvor in dieser Jahreszeit. Aus dem Inland sind 15 024 (15 785) Ankünfte registriert worden, auf die 21 138 (20 121) Übernachtungen entfielen. Aus dem Ausland trafen 47 876 (44 837) Besucher ein, die 113 066 (107 173) Nächte in unserer Stadt zubrachten. Die Inlandgäste hielten sich durchschnittlich 3,1 Tage in Zürich auf, die ausländischen Touristen 2,4 Tage. Hinsichtlich der Herkunftsländer steht Deutschland (25 480 Logiernächte) weit an der Spitze, gefolgt von den USA (20 090), Grossbritannien und Irland (10 007), Italien (8 409), Frankreich (7 477), Österreich (5 109). Die Bettenbesetzung der 116 (110) von der Fremdenverkehrsstatistik er-

Obst und Gemüse der Woche

Endivienalat, Randen, Rosenkohl
Obst: Goldparmäne, Berner Rosen, Gute Loui-se, div. Herbstsorten

fassten Betriebe, in denen 5997 (5629) Betten verfügbar waren, betrug 89,6 (93,0) Prozent, wobei die beiden teuersten Hotelkategorien am besten belegt waren.

AUS DER HOTELERIE

Neue Leitung

Nach sechsjähriger Tätigkeit als Direktor des Grimsel-Hotels (Grimsel-Hospiz) übernimmt Herr Tofl Manz mit seiner Frau ab 1. November a.c. die Leitung des Hotels Schweizerhof in Olten. Wir wünschen dem tüchtigen Hotelier-Ehepaar Erfolg in seinem neuen Wirkungskreis.

Redaktion - Rédaction:
Ad. Pfister - P. Nantermod
Insartenteil: E. Kuhn

FAVORISEZ...

de vos commandes les maisons faisant de la publicité dans la Revue Suisse des Hôtels

Neuheit!...

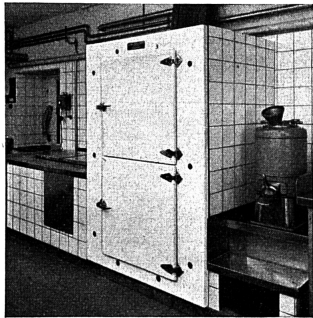
Neue Aufmachung des weltbekanntesten Steinhäger "SCHLICHTER" in einem granulierten grünen Glas-Krug



4 VORZÜGE, die Punkt für Punkt UEBERZEUGEN:

- * der Inhalt ist sichtbar bis zum letzten Tropfen
- * der granuliert Glaskrug kühlt schnell und gut durch
- * die Granulierung des Glases macht den Krug griffiger und handlicher
- * die maschinelle Herstellung der grünen Glas-Krüge garantiert gleichbleibenden Füllinhalt

Generalvertreter für die Schweiz
F. Siegenthaler A.G. - Lausanne - Tel. (021) 23 74 23



Autofrigor modernisiert Ihre Glaceanlage

und macht sie zu einer leistungsfähigen Installation. Unsere Schnellgefrier-Glacedmaschinen Freezer bieten durch ihre einfache und vollkommen neue Bauart eine Reihe wesentlicher Vorteile: Keine Solefüllung, Bequeme Einfüll- und Auslaufvorrichtung, Sehr kurze Gefrierdauer, Spezialspatellung, Kleinsten Platzbedarf, Sehr grosse Leistung von 6 bis zu einigen 100 Litern Glace pro Stunde.

AUTOFRIGOR AG., ZÜRICH Schaffhauserstrasse 73

Vertretungen und Servicestellen in: Basel, Bern, Biel, Davos, Fribourg, Genève, Interlaken, Landquart, Lausanne, Lugano, Luzern, Martigny, St. Gallen.

Unübertroffen in Preis und Qualität!

Neuer Hocker rostfrei, waschbar wetterbeständig Dauert fürs Leben!
Nur Fr. 18.60
Verlangt Prospekt
Hans Tschalig & Co.
Biel, Tel. (052) 21 31 38
od. in Ihrem Geschäft
nur Marke «IDEAL»

Alleinkoch

Guter Restaurateur Vorbedingung. Grosser Lohn. Hotel Toggenburg, Wildhaus.

Patissier-Aide de cuisine

sucht Stelle. Jahresbetrieb bevorzugt. Offerten unter Chiffre P T 2339 an die Hotel-Revue, Basel 2.

LIPS. Küchenmaschinen

J. LIPS, Maschinenfabrik, URDORF/ZH

Januar-März 1954

gemeinsam in einem Schweizer Hotel zu arbeiten. Offerten sind erbeten unter Chiffre OFA 5726 S an Orell Füssli-Annoucen, Solothurn.

Chef de réception

Stütze des Patrons
in Schweizer Saisonhotel. Tel. (051) 283211 oder Chiffre K 15427 Z an Publicitas Zürich 1.

Spezialkurse:

- Bar: 1. Kurs: 2. bis 14. Nov. (besetzt) 2. Kurs: 23. Nov. bis 5. Dez.
- Tranchieren: 16. bis 21. Nov. (besetzt) 2. Kurs: 7. bis 12. Dez.
- Gardemanger: 14. bis 21. Nov.
- Diätküche: 23. Nov. bis 5. Dez.
- Reise- und Verkehrsbureaukurs: 4. bis 6. November

Betr. Spezialprospekte verlangen!
Tel. (041) 25551

Schweiz. Hotelfachschule Luzern

Küchenchef
Hilfssköchin
sucht Stelle per 1. oder 15. November. Offerten unter Chiffre S 2848 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Portier
auch für nachts, ausgebildet im Telephondienst, 25 Jahre alt, Zeugnisse vorhanden, sucht Jahres- oder Saisonstelle. Offerten an Franz Tüschlich, zur Zeit Hotel-Diener, Hotel Schwabenbräu, Bahnhofstr. 18, Bad Cannstatt (Deutschland)

Barmaid
gut präsentierend, sucht für sofort Stelle als Hotelbar, Saison- oder Jahresstelle, spricht 4 Sprachen. Gute Referenzen stehen zur Verfügung. Offerten unter Chiffre S H 2217 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Maitre de plaisir
couple de danse
sérieuses références, parlant français, anglais, connaissance allemande, recherche engagement dans hôtel de 1er ordre pour la prochaine saison d'hiver. Faire offres sous chiffre M P 2202 A l'Hotel-Revue, Bâle 2.

Heirat
mit aufrichtigem, tüchtigem Herrn vom Hotelfach, zwecks Übernahme eines grösseren Betriebes. Etwas Kapital erwünscht. Offerten mit genauen Angaben unter Chiffre K 6198 Y an Publicitas Bern.

Insrieren bringt Gewinn
Absolventin der Schweiz. Hotelfachschule mit Praktikum sucht Stelle als Sekretärin für Winteraison. Gute Französisch- und Englischkenntnisse vorhanden. Offerten sind zu richten an Rose-Marie Hofer, Grunegg, Wolhusen (Guz.)

Revue-Inserte haben Erfolg!

Ersiklasshotel in St. Moritz
sucht für die Wintersaison erfahrene Etagegouvernante Zimmermädchen
Offerten unter Chiffre E Z 2239 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Tüchtige Köchin
sucht im Welschland Stelle, auch neben Chef, um Französisch zu lernen. Würde auch als Economat-Gouvernante gehen. Nur gute Hotels. Offerten unter Chiffre E K 2249 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Hôtel de montagne cherche animateur
Jeune homme de bonne société, bon danseur, capable d'organiser jeux et tournées (clientèle de famille). Adresse offres sous chiffre M A 2243 à l'Hotel-Revue, Bâle 2.

Hotelier
passende Beschäftigung
4 Hauptsprachen in Wort und Schrift, umfassende Fachkenntnisse. Offerten unter Chiffre P A 18943 L an Publicitas Lausanne.

Gesucht junger, tüchtiger Schenkbursche
Eintritt nach Überonkunt. Offerten mit Zeugnis-kopie und Photo an W. Widmer, Restaurant zum Greifen, Basel.

Gesucht in Erstklasshaus in bekanntem Bündner Sportplatz:
Kassier-Journalführer
Warenkontrollleur
Chef d'étage
Heizer
Chasseur
Gefl. Offerten unter Chiffre J E 2237 an die Hotel-Revue, Basel 2.

Gesucht Wintersaison in Wengen
I. Aide de cuisine
I. Saalkellner, bzw. I. Saaltochter (zugleich Wine-Butler)
Kellner u. Töchter für Saal u. Halle
Saal-Praktikantin
Tochter für elektr. Kaffeemaschine u. Office
Mädchen u. Burschen für Küche u. Office
Caviste
Zimmermädchen
Etageportier
Lingeriemädchen
Handgeschriebene Offerten an Hotel Fürigen, Fürigen, Nidwalden.

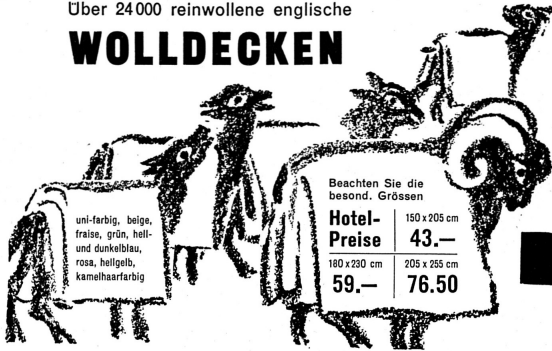
Arosa Kulm-Hotel sucht für Winteraison
II. Kontroller
Eisbahnkassier und
Bureaupraktikant
Offerten sind zu richten an Herrn Dir. Jos. Willmann, Grand Hotel, Brunnen.

Wir suchen zu baldigem Eintritt in Jahresstelle
Journalführer
Versierte Bewerber mit guter Handschrift wollen Offerten einreichen an Hotel Baur an Lac, Zürich.

Geschäftstüchtiges, gesetztes Ehepaar aus dem Hotelfach sucht entsprechendes Engagement (Stütze des Patrons)
Offerten unter Chiffre U 13422 Ch an Publicitas, Chur.

Über 24000 reinwollene englische

WOLLDECKEN



Beachten Sie die besond. Grössen

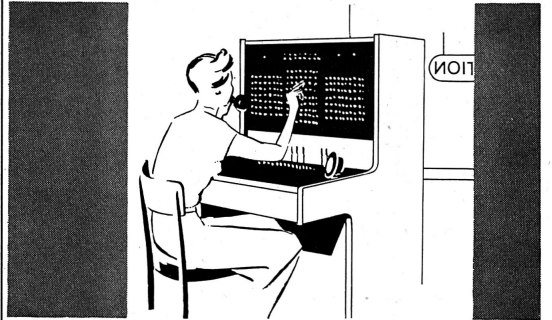
Hotel-Preise	150 x 205 cm 43.-
	180 x 230 cm 59.-
	205 x 255 cm 76.50

habe ich in den letzten Jahren an Private, Hotels, Pensionen und Institute verkauft... und überall hört man nur ein Lob: sie geben wunderbar warm und sind in der Qualität la. Ausserdem bin ich durch Gross-Einkäufe in der Lage, Ihnen diese ohnehin preiswertesten Decken auf dem Markt zu den nebenstehenden günstigen Hotel-Vorzugspreisen abzugeben. Verlangen Sie bemusterte Offerte. Für grössere Quantitäten Spezial-Rabatte.



Basel, in der Aeschen, Tel. 22 09 25
Möbel, Vorhänge, Decken, Orient-Teppiche
Maschinen-Teppiche Bodenbeläge

Das Telephon im Hotel



Eine gute Telephonbedienung wird vom Gast geschätzt, aber sie hängt von der Einrichtung ab.

Autophon verfügt über 30 Jahre Erfahrung in der Planung und Ausführung von Hotel-Telephonanlagen jeder Grösse. Eine Rücksprache mit unseren Fachleuten wird sich immer lohnen.

AUTOPHON

Zürich, Claridenstr. 19 Tel. 051/27 44 55
Basel, Peter-Merian-Str. 54 Tel. 061/34 85 85
Bern, Monbijoustr. 6 Tel. 031/ 261 66

StarMix COMBI
die robuste, vielseitige
Küchenmaschine
mit Teigkneten.. Mixer.. Fleischwolf.. Raffel..
Scheibenschneider.. Milchzentrifuge..
Frucht- und Gemüsesaft-Zentrifuge..
Rahmbläser.. Zitronenpresse.. Glacémaschine..

Flex-Sil
Dampfkochtöpfe
zu 16, 20 und 25 Liter Inhalt
für Grossküchen

«FLEXIL-MOP»
der saugende Bodenreiniger
bringt Entlastung und Zeitgewinn
Vermeidet Kontakt der Hände mit dem
Aufwaschwasser
Mit Zusatzgeräten für die Bodenwachsver-
teilung.. Teppichpflege.. Fensterreinigung

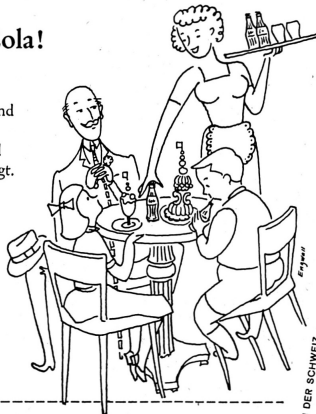
«ELEKTROSTAR»
Heissluft-Händetrockner
der hygienische Fortschritt
In 20 Sekunden
absolut trockene Hände!
Besser als alles bisher Dagewesene!

Grossenbacher-Handels A.G.

ST. GALLEN, Rosenheimstr. 2, Telephon (071) 293 23
ZÜRICH, Zähringerplatz, Telephon (051) 34 43 48
LAUSANNE, Ile St-Pierre, Téléphone (021) 23 37 32

Durstige Spaziergänger bevorzugen Coca-Cola!

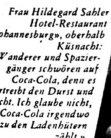
Vier Wirte aus der Umgebung der Stadt haben das Wort.
Ihre Gaststätten sind beliebte Ausflugsziele, ihre Gäste vorwiegend durstige Spaziergänger, Automobilisten und gesellige Ausflügler.
Sie bestätigen die Erfahrung: Coca-Cola ist erfrischend und löscht den grössten Durst. Deshalb wird es von jung und alt bevorzugt.



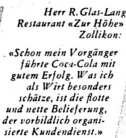
Herr Eugen Isler
Rest. «Wildmannsbürgli»
auf Dählwilerstr., oberhalb
Dählwilerstr.
«Für ein Restaurant mit
Alkoholausschank hat
Coca-Cola den besonderen
Vorteil: Nach ein paar
Gläschen Wein gestossen,
ist Coca-Cola meinen Gästen
als Erfrischung immer
willkommen.»



Herr und Frau Ernst und
Eli Bosshard, Restaurant
«Wasserberg» an der Forch.
«Coca-Cola empfiehlt
sich von selbst. Unter
anderen Gästen sind auch
viele Ausländer. Selbst
wenn sie kein Wort
Deutsch können, so ver-
stehen wir uns doch
mit einem Begriff:
Coca-Cola.»



Frau Hildegard Sahrer
Hotel-Restaurant
«Johannesburg», oberhalb
Küstnacht.
«Wanderer und Spazier-
gänger schwören auf
Coca-Cola, denn es
vertreibt den Durst und
erfrischt. Ich glaube nicht,
dass Coca-Cola irgendwo
zu den Ladentüren
zählt.»



Herr R. Glas-Lang
Restaurant «Zur Höhen-
Zollikon»
«Schon mein Vorgänger
führte Coca-Cola mit
grossem Erfolg. Was ich
als Wirt besonders
schätze, ist die flotte
und nette Bedienung,
der vorbildlich organi-
sierte Kundendienst.»



LIMONADE GAZEUSE

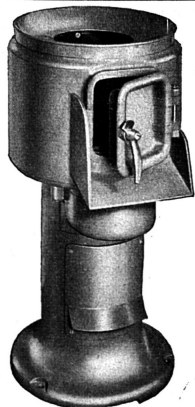
HERGESTELLT IN DER SCHWEIZ

*...kräftig,
würzig und pikant!*

Echte
Schildkröten Suppe
Lacroix

In Comestibles-Geschäften erhältlich
Conservenfabrik Eugen Lacroix, Frankfurt a. M.

CHAMPAGNE
J. Bollinger, Ap-Champagne
Agents et dépositaires pour la Suisse
RENAUD S.A., BÂLE



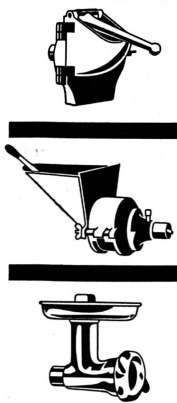
Weniger Personal - kleinere Unkosten - geringere Abfälle - diese und viele andere Gründe sprechen für die meistgekaupte, schweizerische

Kartoffel- und Rübenschälmaschine

RWD KS

Vom Kleinbetrieb bis zur industriellen Verarbeitung fabrizieren wir das richtige Modell. Preise ab Fr. 795.-
Unsere Modelle mit Zusatzagregaten: die idealen Universalmaschinen für Anstalten, Kantinen, Kasernen usw.
Verlangen Sie bitte unverbindliche Offerte. Wir und alle guten Fachgeschäfte beraten Sie gerne.

Reppisch-Werk AG., Dietikon-Zürich
Giesserei und Maschinenfabrik, Telephon 051/91 81 03



Formschöne und gediegene Polstermöbel und Matratzen für Hotels und Restaurants

Unsere Vertreter werden Sie gerne beraten. Bezugsquelle durch
EMIL GROLLMUND-MAERKI, GmbH., USTER (Zch.)
Polstermöbel- und Matratzenfabrik



Unser St. Galler Haus
Multergasse 14
erwartet gerne Ihren Besuch

Schuster

das Spezialhaus für Hotel-Bedarf

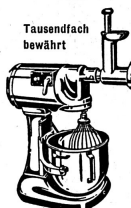
Hotel-Sekretärkurse

Spezialausbildung in allen für den modernen Hotel- u. Restaurantbetrieb notwendigen kaufmännischen und betriebswirtschaftlichen Fächern einschl. Fremdsprachen. Sonderlehrgänge für den Réceptions- und Dolmetscherdienst. Individueller Unterricht. Rasche und gründliche Ausbildung. Diplome. Stellenvermittlung. Jeden Monat Neuaufnahmen. Auskunft und Prospekte durch

GADEMANN'S FACHSCHULE, ZÜRICH, Gesmerallee 32.



Universal-Küchenmaschinen



zum Rühren - Schwingen - Kneten - Hacken - Schneiden - Reiben - Passieren - Fruchtpressen - Mahlen - Büchsenöffnen - Schleifen - Silberpolieren - Glacéherstellen usw. Modelle ab Fr. 1250.-

HOBART MASCHINEN
J. BORNSTEIN A.G. ZÜRICH
Talacker 41 - Tel. (051) 27 80 99



Jetzt...
RADIKAL
MÖBEL-POLITUR

Erhältlich in Drogerien und Farbwarenhandlungen



Silberwarenfabrik Schaffhausen

Hotel-Silber

Verkaufsbureau und Musterzimmer in Zürich:
EDUARD WIDMER, ZÜRICH
Wiesenstrasse 11, Telefon (051) 34 72 36
oder im Werk Schaffhausen, Telefon (053) 5 12 91

Schnyder Waschmittel
halten was sie versprechen!

Ultra-Bienna

das erste und führende dreifache Seifenwaschmittel, das ohne weitere Zusätze:



1. das Wasser selbsttätig enthärtet und sogar alte Kalkseife löst;
2. die bewährte Waschkraft der Seife besitzt und schonendste Bleichwirkung sichert;
3. der Wäsche höchstes Weiss und klare Farben verleiht (Hellinwirkung).

ULTRA-BIENNA wäscht wirksamer, einfacher und schonender! Auch für Betriebe mit Weichwasser eignet sich ULTRA-BIENNA ganz hervorragend!

BIO-38°C

das hochwirksame biologische Einweichmittel für Leib-, Küchen-, Operations-, Metzger- und Bäckerwäsche etc.

Weitere Schnyder-Produkte:

- Produkt 40, Vorwaschmittel
- Flocken 555, Spezialseifenflocken
- Perborat Extra, Spezialbleichmittel
- Hellin, Spül- und Weissmittel
- Angora, Feinwaschmittel

SEIFENFABRIK SCHNYDER BIEL 7

CLAREL PRATIC, das Beste zum Abwaschen und Reinigen



Strassburger Gänseleber

getrüffelt „FEYEL“

Für den Service à la carte — die Büchse „double tranche“

HANS GIGER & CO., BERN

Import von Lebensmitteln en gros
Gutenbergstrasse 3 Telephone (031) 227 35



... aber gewiss,
nur bei Inserenten kaufen!

Th. Domenig AG.

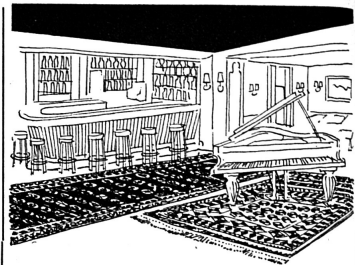
BÜNDNER SPEZIALITÄTEN
„CARMENNA“

AROSA
Telephone (081) 3 16 01/2

Bündnerfleisch
Rohschinken o./Bein
Salzete Fr. -. 90 p. Stk.
Salami Fr. 11.50 p. kg
Mortadella Fr. 5.50 p. kg



mit sep. Anhang-Etikette, auf Wunsch versehen mit Hotelbenennung und laufend nummerierte Anfragen und bemerzte Offerten verlangen. E. Schwegler, Zürich Gummiwaren - Seefeldstr. 4



Geelhaar-Bern interessant für die Bar

Haben Sie sich schon Gedanken gemacht, ob Sie mit einzelnen, geschickt gewählten Persern oder mit einem feinabgestimmten Spannteppich Ihrer Bar das nötige Cachet geben wollen?

Unsere Mitarbeiter wissen, was der Hotelfachmann haben muss. Auf Wunsch kommen sie gerne zu einer unverbindlichen Besprechung. Bitte, berichten Sie uns, wann es Ihnen passt (Tel. (031) 2 21 44).

Seit 50 Jahren Hotellieferant!



W. Geelhaar AG, Thunstr. 7 (Helvetiapl.)
Gegründet 1869 Telephone 2 21 44



Flotte Existenz! TEA-ROOM-BAR

grosses zweiteiliges Geschäft, modern eingerichtet in allerbesten Lage, mit erstkl. Kundschaft, in Kantonshauptstadt zu verkaufen. Kapitalausweis notwendig. Anfragen an G. Frutig, Hotel-Immobilien, Spitalgasse 32, Bern.

Für Ihre Anlässe

Nelken per Dutzend Fr. 1.80

jedes Quantum sofort lieferbar in allen Farben

Kummer, Blumenhalle, Baden
Tel. (056) 229 15, ausser Geschäftszeit (056) 2 76 71
Versand nach der ganzen Schweiz

LICHTREKLAMEN

NACH NEUESTEM VERFAHREN VON INTENSIVSTER WIRKUNG
Unverbindliche Offerten **LKRAET** Olten Tel. (062) 5 40 59
SPEZIAL-WERKSTÄTTE FÜR MODERNE LICHTREKLAMEN

Don't say Whisky

say —

JOHNNIE WALKER



Born 1820
— Still going Strong

Distributors: F. Siegenthaler Ltd., Lausanne Tel. (021) 23 74 33