

Zeitschrift: Revue économique et sociale : bulletin de la Société d'Etudes Economiques et Sociales

Band: 16 (1958)

Heft: 1

Buchbesprechung: Bibliographie

Autor: [s.n.]

Nutzungsbedingungen

Die ETH-Bibliothek ist die Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Zeitschriften und ist nicht verantwortlich für deren Inhalte. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern beziehungsweise den externen Rechteinhabern. [Siehe Rechtliche Hinweise.](#)

Conditions d'utilisation

L'ETH Library est le fournisseur des revues numérisées. Elle ne détient aucun droit d'auteur sur les revues et n'est pas responsable de leur contenu. En règle générale, les droits sont détenus par les éditeurs ou les détenteurs de droits externes. [Voir Informations légales.](#)

Terms of use

The ETH Library is the provider of the digitised journals. It does not own any copyrights to the journals and is not responsible for their content. The rights usually lie with the publishers or the external rights holders. [See Legal notice.](#)

Download PDF: 15.10.2024

ETH-Bibliothek Zürich, E-Periodica, <https://www.e-periodica.ch>

Bibliographie

Economie rurale et nourriture des hommes¹

L'ouvrage tient à la fois du manuel d'économie rurale et de la géographie alimentaire, type Lengellé. Dès l'abord, en effet, est posée la contradiction d'une agriculture constamment progressive et d'une humanité non moins constamment affamée, pour les deux tiers de ses représentants. Le problème domine une grande partie du livre. Le début étudie l'équilibre des hommes et des subsistances, en mentionnant certaines découvertes récentes, comme la « culture » des chlorelles. Les niveaux d'alimentation dans le monde sont ensuite présentés, avec le contraste si dangereux d'Occidentaux repus et d'hommes de couleur insatisfaits. La réforme agraire est examinée dans le cadre de la politique des sols : combattre l'érosion, intensifier la production agricole. Dernier problème de nourriture : les surplus américains pourront-ils soulager la misère asiatique ? Le problème présenté par N. Drogat n'est pas simple et, en réalité, il est encore plus complexe, car l'auteur a laissé de côté la question du bilatéralisme et celle du volume des moyens de paiements internationaux. Voilà pour le côté géographie alimentaire, étudié déjà maintes fois, mais dont N. Drogat mentionne les recherches les plus récentes, par exemple l'utilisation des surplus pour le développement de l'économie hindoue.

En même temps, l'auteur passe en revue les grandes branches de l'économie rurale : productivité, facteurs de production, culture extensive et intensive, grandes et petites exploitations, formation des prix et organisation des marchés agricoles. Seule manque une étude sur les revenus agricoles, partagés entre propriétaires et fermiers, exploitants et salariés. Un quart du livre est consacré à l'agriculture française, sa technique (CETA, CUMA), son droit surtout : statut du fermage (droit de reprise, préemption, indemnités), régime des successions (attribution préférentielle, indivision), sociétés agricoles. La mise en valeur des régions et l'aménagement du territoire font l'objet de deux chapitres spéciaux

Au total un livre bien documenté, dont se détachent quelques exposés très vivants sur le plan breton ou les activités complémentaires des agriculteurs, alors que certains problèmes : le capital en agriculture, le commerce international, auraient gagné à être approfondis.

JEAN VALARCHÉ.

¹ N. DROGAT : *Economie rurale et nourriture des hommes*. Bibliothèque de la Recherche sociale, 1 vol. de 373 p. Ed. Spes, Paris, 1957.

Le connaissance direct, titre de transports combinés¹

Tout intéressé aux transports intercontinentaux de marchandises appréciera fort la lecture de l'étude enrichissante de M. Georges-O. Robert-Tissot.

Partant d'un avant-projet de convention internationale élaboré par un comité international sous l'égide de la Chambre de commerce internationale, concernant les transports combinés, l'auteur s'applique à fixer, dans son titre premier, la place qu'occupe l'économie suisse dans le secteur des transports internationaux. Il y constate que plus du tiers des marchandises entrant ou sortant de notre pays donne lieu à un transport maritime ou aérien venant s'ajouter à un transport terrestre. Chaque moyen de transport étant soumis à la législation nationale de chaque pays traversé et à une législation internationale propre, tout commerçant, qu'il soit importateur, exportateur ou assureur des risques de transport, se trouve pratiquement en présence d'un véritable maquis juridique, vu l'absence de coordination législative nationale et internationale quant aux transports combinés. Il existe bien certes, et cela depuis la fin du XIX^e siècle déjà, une législation internationale pour les transports ferroviaires, s'étendant à tout le territoire européen, la fameuse CIM de Berne, qui va vraisemblablement pouvoir être étendue dans un proche avenir à la Russie et à quelques Etats du Proche et Moyen-Orient. Les transports maritimes internationaux sont bien aussi, pour leur part, réglés par la Convention de Bruxelles (1924) et les transports aériens par la Convention de Varsovie (1929) ; il n'en reste pas moins vrai que les transports internationaux mixtes, comprenant des parcours combinés par route, rail, mer ou air, ne font encore l'objet d'aucune réglementation internationale. Il y a donc là une énorme lacune à combler.

S'inspirant, en son titre II, des caractéristiques du connaissance, titre de transport maritime qui a le mérite d'être l'un des plus importants documents utilisés comme papier valeur dans le commerce, parce qu'il permet la réalisation immédiate de la marchandise auprès des banques qui accordent sur cette base un crédit documentaire mettant le propriétaire de la marchandise à l'abri d'une pénurie d'argent liquide, l'auteur aborde, en son titre III, la notion du connaissance direct ou du connaissance mixte, dérivée du connaissance maritime. Ce contrat de transport combiné met en présence la chaîne des transporteurs successifs — propriétaires ou armateurs de navires, compagnies de chemins de fer, de transports aériens, terrestres ou fluviaux, et un chargeur qui peut apparaître successivement sous divers aspects au cours de l'exécution du contrat, en particulier comme expéditeur ou destinataire.

L'étude de la responsabilité, des droits et obligations des transporteurs et des chargeurs, face à cette idée nouvelle, fait l'objet des titres IV et V, tandis que le titre VI de l'ouvrage est consacré à l'avenir du connaissance direct.

En dépit des avantages incontestables et incontestés d'ailleurs, que présenterait pour le monde des affaires la réalisation pratique du connaissance

¹ GEORGES-O. ROBERT-TISSOT : *Le connaissance direct, titre de transports combinés, maritimes, terrestres, aériens*. Préface de M. Cottier, directeur de l'Office central des transports internationaux par chemins de fer. Ed. Librairie générale de droit et de jurisprudence, Paris 1957, 153 pages.

direct, il semble cependant que les travaux de la Chambre de commerce internationale sur cet avant-projet sont en veilleuse depuis quelques années par suite, semble-t-il, d'indifférence des usagers : commerçants, industriels, importateurs, exportateurs, banquiers et assureurs, insuffisamment orientés sur l'utilité des travaux en cours. Une enquête faite à ce propos par M. Robert-Tissot auprès d'une centaine d'industriels et commerçants suisses lui a cependant clairement démontré que tous sont unanimes à souhaiter voir aboutir bientôt la perspective de pouvoir utiliser un seul titre de transport négociable dans les transports combinés.

Puisse donc la brillante étude de M. Robert-Tissot contribuer à éveiller les curiosités, puis à accélérer l'avènement d'un heureux système juridique intercontinental simplifié, cadrant parfaitement avec les efforts actuels d'intégration européenne.

ARMAND PAILLARD.

L'échange international¹

La collection du professeur Mossé s'est enrichie cette année de deux ouvrages de grande valeur : *L'Investissement* de P. Dieterlen, recensé au numéro précédent de la revue, et *L'Echange international* de M. Moret. Celui-ci est plus synthétique que celui-là. Non qu'il prétende donner un tableau définitif d'un secteur particulièrement variable de la connaissance économique, mais le moment semblait venu de regrouper les apports du dernier quart de siècle, depuis la grande dépression. En même temps que l'échange international se compliquait et s'élargissait — nouvelle technique des paiements (clearings), nouveaux courants d'échanges (entre économies centralisées), nouvelles formes de transferts (« dons » Marshall), les économistes déployaient eux-mêmes une grande activité pour préciser l'égalisation du prix des facteurs, approfondir les termes de l'échange ou formuler les conditions de l'équilibre des balances extérieures. Après la seconde guerre mondiale, les recherches se sont portées avec prédilection sur deux points : les rapports entre la croissance économique et le commerce extérieur ; l'influence des « pôles de domination » sur l'échange international.

Une pause s'imposait alors, comme dit excellemment le préfacier, « pour embrasser dans son ensemble le paysage économique, suivre du regard les itinéraires qui nous ont conduits où nous sommes et discerner les voies ouvertes aux progrès ultérieurs ».

La synthèse de M. Moret est divisée en quatre parties : « La logique du schéma classique » (I^{re} partie) nous présente la théorie des relations internationales élaborée de Ricardo à Alfred Marshall, sur la base d'hypothèses simplificatrices et de raisonnements mécanistes. Explicable par la tendance de l'économie XIX^e siècle à forger des automatismes (étalon-or...), elle devient inutilisable à partir de la guerre de 1914. Les économistes s'en aperçoivent tous, mais réagissent de

¹ MICHEL MORET : *L'échange international*, suivi d'*Observations* de JEAN WEILLER et préfacé par C. Kindleberger. 1 vol. de 371 p. Collection « Bilans de la connaissance économique ». Ed. Librairie Marcel Rivière, Paris 1957.

deux façons différentes. Pour certains il s'agit de *perfectionner le schéma classique* (II^e partie), soit dans une perspective de théorie pure (considération des coûts d'opportunité, étude de l'égalisation du prix des facteurs), soit dans une optique de théorie appliquée (influence des taxes douanières, enregistrement et déplacement des termes d'échange). Les autres économistes préfèrent la *rupture avec le schéma classique* (III^e partie). Substitution de l'approche du revenu à celle du prix. Substitution de l'approche du déséquilibre (croissance) à celle de l'équilibre des balances extérieures. La IV^e partie de l'ouvrage annonce les nouveaux courants : combiner les effets prix et revenu ; analyser les relations internationales issues de la domination, en particulier le rôle des grandes unités interterritoriales.

Toutes ces divisions indiquent à la fois la largeur de vues et la parfaite logique de l'auteur. Elles marquent aussi la constante préoccupation des économistes d'infléchir leurs idées à la mesure des événements. Ce qui amène non moins logiquement les *Observations* de J. Weiller sur le passage des théories aux politiques de l'échange international. Les mots d'ordre des politiciens se sont-ils inspirés, et pouvaient-ils s'inspirer des leçons des théoriciens ? Les échanges de l'idée et de l'événement sont analysés depuis 1880, dans le cadre français, avec une grande finesse.

JEAN VALARCHÉ.

Revue internationale du Travail

(Paraît en trois éditions distinctes : française, anglaise et espagnole.)

Publiée mensuellement par le Bureau international du Travail, depuis janvier 1921, la *Revue internationale du Travail* contient des articles de fond qui reflètent l'évolution de la politique sociale sur le plan international et dans les différents pays ; des exposés documentaires, des statistiques du coût de la vie, du chômage, de l'emploi, des salaires et des heures de travail ; enfin, une rubrique bibliographique.

Prix du numéro : Fr. 2.40 suisses, abonnement annuel : Fr. 24.— suisses.

Envoi gratuit d'un numéro spécimen et du catalogue des publications du B.I.T. sur demande adressée au Bureau international du Travail, Genève.

Nous avons reçu les ouvrages suivants sur lesquels nous nous réservons de revenir dans un de nos prochains numéros :

DE BOER HANS-A. : *Aux carrefours du monde*. Ed. Labor et Fidès, Paris 1957, 263 p.

BOISSON MICHEL : *La Chambre des Lords*. Ed. A. Colin, Paris 1957, 359 p.

DE MARCO DOMENICO : *Quello che è vivo del Pensiero economico di Antonio Genovesi*. Ed. Arte Tipografica, Naples 1957, 34 p.

EHRMANN HENRY-W. : *Organized Business in France*. Ed. Princeton University Press. Princeton 1957, 514 p.

- JACCARD PIERRE : *Politique de l'emploi et de l'éducation*. Ed. Payot, Paris 1957, 256 p.
- MALISSEN M. : *Investissement et financement*. Ed. A. Colin, Paris 1957, 214 p.
- MATTER ALBERT : *50 Jahre Verband Schweizerischer Kantonalbanken 1907-1957*. Bâle 1957, 250 p.
- MAURY PHILIPPE : *Evangélisation et politique*. Ed. Labor et Fidès, Genève 1957, 166 p.
- MAZZOCCHI GIANCARLO : *Risparmio e ciclo economico*. Ed. A. Giuffrè, Milan 1957, 168 p.
- SAMUELSON PAUL-A. : *L'Economique — Techniques modernes de l'analyse économique*. Tome II. Ed. A. Colin, Paris 1957, 533 p.
- SAUVY ALFRED : *La nature sociale*. Ed. A. Colin, Paris 1957, 302 p.
- Divers auteurs : *Atomic power*. Ed. Pergamon Press, Londres 1957, 151 p.

PUBLICATIONS :

- O. E. C. E. : *L'industrie chimique en Europe*. 4^e année. Paris 1957, 211 p.
- *1957. Situation et problèmes de l'économie en Autriche et en Suisse*. Paris 1957, 21 p.
- *1957. Situation et problèmes de l'économie en Irlande et au Portugal*. Paris 1957, 24 p.
- *1957. Situation et problèmes de l'économie italienne*. Paris 1957, 21 p.
- *1957. Situation et problèmes de l'économie du Royaume-Uni*. Paris 1957, 19 p.
- *Statistiques des pâtes et papiers*. 1^{er} semestre. Paris 1957, 41 p.
- O. N. U. : *Bulletin économique pour l'Europe*. Vol. 9, n^o 2. Genève 1957, 76 p.
- *Bulletin trimestriel des statistiques du logement et de la construction pour l'Europe*. Vol. 5, n^o 2. Genève 1957.
- *Extraction et bénéficiation du lignite en Europe. — Situation et perspectives*. Genève 1957, 47 p.
- *Le marché européen en 1956*. Genève 1957, 133 p.
- *Rapport sur la situation sociale dans le monde*. New-York 1957, 221 p.
- *Répertoire des organisations nationales d'Europe et des Etats-Unis d'Amérique et des organisations internationales s'occupant de sidérurgie*. Genève 1957, 104 p.
- *Yearbook of the international Law Commission 1957*. Vol. I. New-York 1957, 232 p.
- UNESCO : *Les périodiques pour nouveaux alphabets — Sept expériences*. Novembre 1957, n^o 24. Paris 1957, 58 p.

