

Objektyp: **Advertising**

Zeitschrift: **Tec21**

Band (Jahr): **128 (2002)**

Heft 39: **Waldbilder**

PDF erstellt am: **27.09.2024**

### **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern. Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden. Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

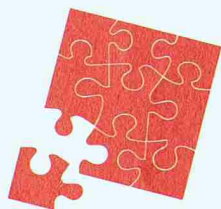
### **Haftungsausschluss**

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

# Kurs: Umgang mit Nachforderungen

## Checkliste

	ja	nein
Müssen Sie sich in Ihrer Praxis mit finanziellen Nachforderungen herumschlagen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Müssen/wollen Sie selbst (Nach)forderungen stellen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kennen Sie die Ursachen für Nach- oder Mehrforderungen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Wissen Sie, wie Nach- oder Mehrforderungen vertraglich reduziert oder ausgeschlossen werden können?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Wissen Sie, wie allfällige Streitfälle effizient abgewickelt werden können?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



(kr) Die Antworten auf diese und weitere wichtige Fragen erhalten Sie im Kurs «Umgang mit Nachforderungen». Am ersten Kursnachmittag erhalten Sie einen Überblick über die häufigsten Ursachen für Nach- oder

Mehrforderungen wie z. B. Bestellungsänderungen, Unvorhergesehenes, ungenügende Vorgaben seitens des Auftraggebers etc. Zudem wird gezeigt, wie sich Nach- und Mehrforderungen im Rahmen der Vertragsgestaltung vermeiden lassen. Am zweiten Kursnachmittag werden die Möglichkeiten zur Reduktion von Nach- und Mehrforderungen im Rahmen der Auftragsabwicklung sowie das Vorgehen zur effizienten Erledigung von Streitfällen erklärt. Neben Einführungsreferaten werden in Gruppenarbeiten konkrete Fälle gelöst und anschliessend die Ergebnisse im Plenum besprochen.

## Umgang mit Nachforderungen

Referent: Peter Rechsteiner, Fürsprecher, Solothurn

CM9-02 13. und 20. Nov. 2002, 13.30–17.30, Zürich

Teilnahmegebühr	SIA-Mitglieder	Fr. 460.–
	Nichtmitglieder	Fr. 520.–

Auskünfte und Anmeldung bei sia form, Kursadministration, Selnastr. 16, Postfach, 8039 Zürich, Tel. 01 283 15 58, Fax 01 201 63 35, E-Mail: form@sia.ch.



## Einstieg ins Projektmanagement

Für unsere Auftraggeberin, ein bekanntes Beratungsunternehmen für Projekt- und Infrastrukturmanagementaufgaben mit Sitz im Kanton Aargau, suchen wir im Hinblick auf den weiteren Ausbau einen jüngeren qualifizierten

## Ingenieur/ Wirtschaftsingenieur

Der Schwerpunkt dieser Aufgabe liegt im Bereich Strassenverkehr, nämlich in der Beratung und Unterstützung von öffentlichen Bauherren. Sie übernehmen Stabsaufgaben in der Projektleitung, beurteilen und analysieren Unterhalts- und Erneuerungsprozesse, erarbeiten Betriebs- und Unterhaltskonzepte und wirken bei deren Umsetzung mit.

### Ihre Qualifikation

Neben einer Ausbildung als dipl. Bau- oder Kulturingenieur verfügen Sie idealerweise über ein paar Jahre Erfahrung im Tiefbau und haben eine betriebswirtschaftliche Zusatzausbildung. Ihre Englischkenntnisse befähigen Sie zur aktiven Mitarbeit bei Projekten mit internationaler Gruppensammensetzung.

### Unser Angebot

Die Bearbeitung von verschiedenen Teilaufgaben, bei denen Sie Ihre Ingenieur- und Ökonomiekenntnisse einsetzen können, ermöglicht Ihnen den Einstieg ins Gesamtprojektmanagement. Nutzen Sie diese Chance als ideales Sprungbrett für künftige Führungsaufgaben.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und geben Ihnen gerne weitere Informationen. Wenden Sie sich an Herrn Herbert Dietsch, M.Sc. dipl. Ing. ETH. Absolute Diskretion ist für uns selbstverständlich.

Confida Consulting AG

CH-9401 Rorschach  
Signalstrasse 12  
Postfach

Telefon 071 841 02 60  
Telefax 071 841 04 14

CH-8024 Zürich, Postfach  
Ramistrasse 25

Telefon 01 251 20 60  
Telefax 01 251 12 16