

# Business News

Objektyp: **Group**

Zeitschrift: **Bulletin.ch : Fachzeitschrift und Verbandsinformationen von Electrosuisse, VSE = revue spécialisée et informations des associations Electrosuisse, AES**

Band (Jahr): **94 (2003)**

Heft 16

PDF erstellt am: **08.08.2024**

## **Nutzungsbedingungen**

Die ETH-Bibliothek ist Anbieterin der digitalisierten Zeitschriften. Sie besitzt keine Urheberrechte an den Inhalten der Zeitschriften. Die Rechte liegen in der Regel bei den Herausgebern.

Die auf der Plattform e-periodica veröffentlichten Dokumente stehen für nicht-kommerzielle Zwecke in Lehre und Forschung sowie für die private Nutzung frei zur Verfügung. Einzelne Dateien oder Ausdrucke aus diesem Angebot können zusammen mit diesen Nutzungsbedingungen und den korrekten Herkunftsbezeichnungen weitergegeben werden.

Das Veröffentlichen von Bildern in Print- und Online-Publikationen ist nur mit vorheriger Genehmigung der Rechteinhaber erlaubt. Die systematische Speicherung von Teilen des elektronischen Angebots auf anderen Servern bedarf ebenfalls des schriftlichen Einverständnisses der Rechteinhaber.

## **Haftungsausschluss**

Alle Angaben erfolgen ohne Gewähr für Vollständigkeit oder Richtigkeit. Es wird keine Haftung übernommen für Schäden durch die Verwendung von Informationen aus diesem Online-Angebot oder durch das Fehlen von Informationen. Dies gilt auch für Inhalte Dritter, die über dieses Angebot zugänglich sind.

## Energiedatenmanagement

Mit neuen Funktionen für die Prognose und den Vertrieb hat der Senftenberger EDM-Spezialist Aktif sein System für das Energiedatenmanagement deutlich ausgebaut. So steht die Prognose jetzt als eigenständiges Modul zur Verfügung, das auch Differenzprognosen unterstützt – etwa zur genauen Vorhersage der Netzlast. Die jeweiligen Einstellungen der Prognose können nun separat abgespeichert werden. Damit ist es beispielsweise schnell und einfach möglich, über Prognosevarianten die Auswirkungen unterschiedlicher Einflussgrößen zu simulieren, um so die Planungssicherheit für die Beschaffung zu verbessern. Das Vertriebsmodul wurde ebenfalls deutlich erweitert, speziell was die Funktionalität für die Verwaltung komplexer Bündelkunden angeht. Alle wichtigen Informationen zum Kunden stehen hier auf einen Blick zur Verfügung – nicht nur die Kunden- und Verbraucherstammdaten, die Belieferung, die Netznutzung oder

Zähler- und Zählerstände, sondern vor allem auch die aktuelle Vertragssituation. Auch sämtliche Aktivitäten zum Kunden können jetzt erfasst werden und sind jederzeit nachvollziehbar. Die Oberfläche kann an den jeweiligen Benutzer angepasst und individuell bis auf Feldebene gestaltet werden. Das neue Vertriebsmodul des Aktif Data Service sorgt aber auch für ein effizienteres Arbeiten als bisher. Denn über vorgefertigte Workflows können die Routinearbeiten zusammengefasst und so in einem Arbeitsgang abgearbeitet werden. Damit können nun auch komplexe Kundenstrukturen mit grossen Mengengerüsten schnell und kostengünstig verwaltet werden. Die Aktivitäten der Benutzer im System werden dem Administrator jeweils aktuell angezeigt. Damit kann er sofort reagieren, wenn ein Anwender Hilfe benötigt. Er kann aber jederzeit auch selbst aktiv werden.

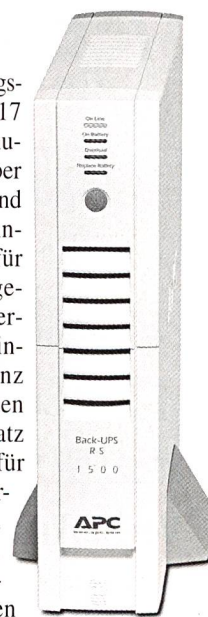
*Aktif Technology GmbH, D-01968  
Senftenberg, Tel.+49 3573 14 88 0*

## Profistromschutz

American Power Conversion erweitert die im Markt etablierte Back-UPS-Produktfamilie um zwei leistungsstarke, Platz sparende unterbrechungsfreie Stromversorgungen (USV). Die neuen Back-UPS RS Modelle mit 1000 VA und 1500 VA mit USB und seriellem Anschluss sind speziell für den professionellen Arbeitsplatz mit hoher Stromaufnahme konzipiert und schützen Unternehmen vor den Folgekosten spannungsbedingter Geräteausfälle. Das zuverlässige Batterie-Back-up bietet eine überdurchschnittlich lange Überbrückungszeit für Multimedia-Arbeitsplätze und kann zusätzlich Kommunikations- und Netzwerkleitungen zuverlässig vor Überspannungen schützen. Die batterieschonende, automatische Eingangsspannungsregulierung der Modelle wie die hohe Bedienerfreundlichkeit reduzieren die Wartungskosten. Die leistungsstarke Back-UPS-RS-Familie mit 600 Watt bzw. 865 Watt Leistung hält eine

Überbrückungszeit von 17 bzw. 12 Minuten bei halber Last bereit und bietet Anschluss für acht Endgeräte. Die erweiterte Eingangstoleranz schont den Batterieeinsatz und sorgt für eine hohe Verfügbarkeit. Die Akkus beider Modelle lassen sich einfach während des Betriebs durch den Anwender austauschen. Das spart Zeit und Wartungskosten. Zusätzlich ist das Modell Back-UPS RS 1500 um ein Batteriepaket erweiterbar, das die Überbrückungszeit mehr als verdoppelt.

*American Power Conversion,  
D-81241 München,  
Tel. +49 89 1 51417 - 0*



**Back-UPS RS 1500  
von APC**



## Business News

### Zusammenarbeit im Stellenmarkt

Die Geschäftsführer der fünf grossen Online-Stellenmärkte Jobpilot, JobScout24, Jobware, Monster und StepStone haben in einem Gespräch mit der Bundesanstalt für Arbeit (BA) in Nürnberg Möglichkeiten der Zusammenarbeit erörtert. Zentrale Themen waren der Austausch von Stellenanzeigen, die Weiterleitung qualifizierter Bewerber sowie eine gemeinsame Marktkommunikation. Grundsätzlich begrüssen die «Grossen Fünf» die Einführung des von der BA geplanten «Virtuellen Arbeitsmarktes» und haben ihre Kooperation in einzelnen Bereichen angeboten.

In den vergangenen Jahren haben die Online-Stellenmärkte Pionierarbeit im Markt für Online-Rekrutierung geleistet. Auch die Bundesanstalt für Arbeit ist bereits seit 1997 im

Online-Bereich sehr aktiv und erfolgreich – jährlich kommen schätzungsweise mehr als 500 000 Vermittlungen über das Internetangebot der BA zustande. Die fünf führenden Jobbörsen repräsentieren einen wesentlichen Teil des deutschen Online-Marktes für die Rekrutierung von Fach- und Führungskräften und veröffentlichen monatlich bis zu 25 000 Stellenanzeigen im Internet. Neben der partiellen Zusammenarbeit bei der Veröffentlichung von Stellenanzeigen sieht die Kooperation auch direkte Vorteile für Arbeitssuchende vor.

*Monster Deutschland GmbH,  
D-65189 Wiesbaden,  
www.monster.de,  
Tel. +49 611/7162-0*

### Starkes Wachstum

Über 400 Elektrizitätsunternehmen verkaufen in der Schweiz Stromprodukte aus erneuerbaren Energien in Form von Solarstrom, Windstrom, Wasserkraftstrom oder als Mixprodukte. Das sind mehr als doppelt so viele wie vor einem Jahr. Rund 90 000 Haushalte und Firmenkunden haben im Jahr 2002 umweltfreundliche Stromprodukte abonniert. Die verkaufte Strommenge hat sich gegenüber dem Vorjahr mehr als verdreifacht.

Gemäss einer Umfrage sind die Zahl der Anbieter, die Angebotspalette und die Nachfrage im Jahr 2002 stark angewachsen. Bei der Auswertung wurde unterschieden in Ökostrom (Stromprodukte mit dem Label «naturemade») und weitere Stromprodukte aus erneuerbaren Energien.

Während die Zahl der Konsumenten gegenüber dem Vorjahr knapp um das Doppelte gewachsen ist, hat sich die verkaufte Strommenge von 49 GWh auf 174 GWh mehr als verdreifacht. Insbesondere die Stromangebote aus Wasserkraft und Mixprodukten (mit teilweise unterschiedlichen Anteilen aus Wasserkraft, Solar- und Biomassestrom) verzeichneten gegenüber dem Vorjahr hohe Zuwachsraten.

Die Unternehmen mit Stromprodukten aus erneuerbaren Energien versorgen schätzungsweise 3,5 bis 3,7 Mio. Haushalte und Firmenkunden. Der Anteil der Kundinnen, die «erneuerbare» Stromprodukte abonniert haben, liegt damit bei rund 2,5% (Vorjahr 1,15%).

*Agentur für erneuerbare Energien und  
Energieeffizienz, 8008 Zürich,  
www.erneuerbar.ch, Tel. 01 250 88 30*